

Udbudsbetingelser

Rammeaftale 50.03 Servere og Storage

Version Offentliggørelse

Dato 6. marts 2023

Indhold

1	Den ordregivende myndighed	3
2	Udbudsmaterialets bestanddele	4
3	Formål og baggrund	5
4	Rammeaftalens sortiment	6
5	Om udbuddet og rammeaftalen	10
5.1	Udbudsforretningen	10
5.2	En rammeaftale med aftageforpligtelse	11
6	Tidsplan for udbudsforretning	12
7	Udelukkelse og egnethed	12
7.1	Udelukkelsesgrunde	13
7.2	Egnethedsvurdering	13
7.2.1	Økonomisk og finansiell formåen	13
7.3	Egenerklæring (ESPD) og dokumentation	14
8	Tildelingskriterier og evaluering	15
8.1	Evaluering af "Pris"	16
8.1.1	Delkriteriet "Typesystemer"	16
8.1.1.1	Beregning af en evalueringspris for en variant af typesystem 1-41	17
8.1.1.2	Beregning af den evalueringstekniske pris for en variant af typesystem 42-45	20
8.1.2	Delkriteriet "Timebaserede ydelser"	25
8.1.3	Tildeling af point for pris	25
8.2	Evaluering af "Kvalitet"	29
8.2.1	Delkriterierne "Service og support" og "Miljø og Klima"	29
8.2.2	Delkriteriet "Sortimentsbredde"	30
8.2.3	Tildeling af point for kvalitet	32
8.3	Samlet evaluering	32
9	Afgivelse af tilbud	32
9.1	Generelt	32
9.2	ESPD (European Single Procurement Document)	33
9.2.1	Udfyldelse af ESPD	34
9.3	Tilbuddets indhold	35
9.3.1	Bilag C Leverandørens tilbud	35
9.3.1.1	Trin 1-5 i tilbudsafgivelse	36
9.3.1.2	Ad 1) Producentmærker og avance	36
9.3.1.3	Ad 2) Tilbudslister	38
9.3.1.4	Ad 3) Typesystemer	40
9.3.1.5	Ad 4) Referencerammer	42
9.3.1.6	Ad 5) Evalueringspriser for referencerammerne	45
9.3.1.7	Om vurderingen af konditionsmæssighed	45
9.3.2	Bilag C.1 og C.2	46
9.3.3	Følgebrev	46
9.4	Elektronisk afgivelse af tilbud	46

9.5	Konsortier eller andre sammenslutninger	47
9.6	Øvrige forhold vedrørende tilbudsafgivelse	48
10	Forbehold.....	48
11	Supplerende oplysninger.....	48
11.1	Skriftlige spørgsmål	48
11.2	Informationsmøde.....	49
11.2.1	Informationsmøde for tilbudsgivere	49
12	Tilbudsfrist og vedståelse	50
13	Behandling af tilbud	50
14	Forhandlingsforbuddet	51
15	Fortrolighed.....	51
16	Endelig dokumentation	52
16.1	Dokumentation vedrørende udelukkelsesgrunde	52
16.2	Dokumentation vedrørende økonomisk og finansiell formåen	53
16.3	Dokumentation vedrørende råderetten over støttende virksomheders formåen	53
16.4	Erklæring vedrørende restriktive foranstaltninger på baggrund af Ruslands handlinger, der destabiliserer situationen i Ukraine	53
17	Implementering	53
17.1	Oprettelse af E-katalog.....	53
17.2	Investeringscreening.....	54
18	Tjekliste.....	54

1 Den ordregivende myndighed

Staten og Kommunernes Indkøbsservice A/S (herefter benævnt "SKI")

CVR.nr. 17472437

Montagehallen
Pakkerivej 6
2500 Valby

Tlf.: (+45) 33 42 70 00

Web-adresse: www.ski.dk

Kontaktperson:

Tanja Haas

tah@ski.dk

It-support vedrørende udbudssystemet ETHICS:

SKI-Kundeservice: (+45) 33 42 70 00

2 Udbudsmaterialets bestanddele

Det samlede udbudsmateriale fremgår af udbudssiden (<https://www.ethics.dk/ethics/eo#/c1ca76e4-160e-4daf-8c95-f89dd3294809/homepage>) og består af:

Udbudsbekendtgørelse

Udbudsbetingelser

Rammeaftaleudkast

- Rammeaftale
- Bilag A Kundeliste
- Bilag B Kravspecifikation
- Bilag B.1 Typesystemer
- Bilag C Leverandørens tilbud
- Bilag C.1 Miljø og Klima
- Bilag C.2 Leverandørens service og support
- Bilag D Retningslinjer for tildeling af Leveringskontrakt
- Bilag D.1 Miniudbudsbetingelser
 - Vejledning til bilag E.1/E.2
- Bilag D.2 Dokumentation for afløftning af udbudspligt
- Bilag E Leveringskontrakt
- Bilag E.1 Kundens bestilling
- Bilag E.2 Leverandørens tilbud (Miniudbud)
[Bemærk at bilag E.2 ikke indgår som et selvstændigt dokument i udbudsmaterialet]
- Bilag E.3 Prøver
- Bilag F Leverandørens rapportering til SKI
- Bilag G CSR
- Bilag H Prisregulering
- Bilag I Opdatering af sortiment
- Bilag J Opdatering af E-katalog
- Bilag K Støtteerklæringer
[Bemærk at bilag K ikke indgår som et selvstændigt dokument i udbudsmaterialet]
- Særbilag 1 Aftageforpligtelsen
- Særbilag 2 Implementering

ESPD (Se punkt 9.2)

Støtteerklæring (Se punkt 16.3)

Erklæring vedrørende restriktive foranstaltninger på baggrund af Ruslands handlinger, der destabiliserer situationen i Ukraine (Se punkt 16.4)

Følgebrev (Se punkt 9.3.3)

Spørgsmål og svar (Se punkt 11.1)

*

Tilbudsgiver opfordres til at læse og sætte sig grundigt ind i det samlede udbudsmateriale samt vejledningerne hertil, og nøje følge de angivne anvisninger ved udarbejdelsen af tilbud. Det anbefales at begynde i god tid, og at indsende eventuelle spørgsmål hurtigst muligt, jf. punkt 11.1. Tilbudsgiver er selv ansvarlig for, at tilbuddet lever op til alle krav og betingelser i udbudsmaterialet, og gøres opmærksom på, at eventuelle uklarheder i oplysninger i tilbuddet kan tillægges negativ vægt ved vurdering af tilbuddet.

Det fremgår af punkt 9.3, hvilke dokumenter tilbudsgiver skal udfylde og aflevere i forbindelse med afgivelse af tilbud.

3 Formål og baggrund

SKI er en indkøbscentral og udbyder på vegne af SKI's kunder en rammeaftale vedrørende server- og storage-systemer benævnt Rammeaftale 50.03 Servere og Storage.

Formålet med udbuddet er at sikre, at SKI's kunder kan afløfte deres udbudspligt ved anvendelse af rammeaftalen. Derudover er hensigten at sikre en kommercielt attraktiv rammeaftale, der lever op til kundernes forventninger og indkøbsbehov, samt at sikre en rammeaftale der er nem at anvende.

Rammeaftalen retter sig mod hele staten, kommunerne, regionerne og de øvrige offentlige ordregivere, der enten har forpligtet sig til at bruge aftalen ved behov for anskaffelse af server- og storage-systemer og/eller løsdele, eller kan vælge at bruge aftalen ved behov for anskaffelse af server- og storage-systemer og/eller løsdele.

SKI har forud for udbuddet gennemført en markedsanalyse. Analysen og den løbende markedsdialog har bl.a. vist, at rammeaftalen fortsat skal understøtte mulighederne for direkte tildeling og mini-udbud, og have et bredt og teknologisk tidssvarende sortiment i rammeaftalens varighed, der dog ikke skal rumme mere end, hvad der er relevant for kunderne.

I forhold til direkte tildeling har hver kunde haft mulighed for, forud for udbuddet, at vælge sin egen tærskelværdi for, hvor stor værdien af en anskaffelse via direkte tildeling må være, når kunden bruger rammeaftalen. Den enkelte kundes tærskelværdi kan være fastsat til DKK 100.000, DKK 250.000, DKK 0,5 mio. eller DKK 1 mio. De statslige kunder har en tærskelværdi for direkte tildeling på DKK 1 mio. dog undtaget Forsvarsministeriets Materiel- og Indkøbsstyrelse, som har en tærskelværdi for direkte tildeling på DKK 3.211.338. Se nærmere om, hvornår kunderne skal bruge direkte tildeling og miniudbud, herunder i forhold til tærskelværdien for direkte tildeling, i bilag D. Kundernes individuelle tærskelværdier fremgår af Excel-filen til bilag A Kundeliste.

SKI har valgt at opdele indkøbsaftalerne inden for it-udstyr i en række forskellige rammeaftaler med henblik på at tilgodese den danske offentlige sektors indkøbsbehov og samtidig give konkurrencedygtige virksomheder mulighed for at konkurrere om at blive leverandør til det offentlige marked via SKI's aftaler. Foruden nærværende rammeaftale 50.03 om servere og storage udbyder SKI løbende andre aftaler, og driver dynamiske indkøbssystemer, om levering af it-udstyr, herunder bl.a. it-drift, computere, kommunikationsudstyr, AV-udstyr.

Nærværende rammeaftale 50.03 udbydes som én samlet aftale, hvilket blandt andet skyldes, at der i vidt omfang er behov for interoperabilitet mellem hardware og tilknyttede softwareprodukter i det udbudte sortiment. Dernæst er der en sådan sammenhæng mellem levering og service af produkter/ydelser, at disse ikke kan opdeles uden uforholdsmæssige risici for tab af garantier og tekniske vanskeligheder ved drift og vedligehold.

SKI har desuden med baggrund i markedsanalysen vurderet, at de relevante aktører på markedet dækker alle kunders geografiske placeringer. En geografisk opdeling i flere delaftaler vurderes således ikke at give bedre vilkår for at opdele den forventede omsætning under rammeaftalen, end hvad der følger af rammeaftalens mekanismer for direkte tildeling og miniudbud, som beskrevet nedenfor.

Rammeaftalen forventes tildelt op til 4 tilbudsgivere. Langt hovedparten af omsætningen under rammeaftalen forventes tildelt via miniudbud mellem de fire leverandører på rammeaftalen, og en mindre del via direkte tildeling. Rammeaftalen etablerer desuden ikke nogen rangorden mellem leverandørerne på rammeaftalen. Fordelingen af de direkte tildelinger vil således bero på, hvilken leverandør på rammeaftalen der er billigst, ift. sammensætningen af de produkter/ydelser en kunde har brug for i forbindelse med en konkret anskaffelse. Fordelingen af tildelingerne via miniudbud vil bero på den konkrete konkurrence om de enkelte tildelinger. Samlet set bliver den forventede omsætningen under rammeaftalen således fordelt mellem de 4 leverandører på rammeaftalen, og fordelingen vil dels være baseret på konkurrencesituationen under udbuddet af rammeaftalen, dels konkurrencen under kunders miniudbud.

I den kommende rammeaftale er der inddraget flere miljø- og klimahensyn, dels er der inddraget strømforbrug ved evaluering af tilbud under miniudbud, dels er der ved evalueringen af rammeaftalen taget hensyn til, hvad Leverandøren kan tilbyde inden for rådgivning om miljø og klima, jf. delkriteriet i punkt 8.2.1 og Bilag C.1.

4 Rammeaftalens sortiment

Hovedgenstanden på rammeaftale 50.03 er server- og storage-systemer, herunder systemer der er sammensat som komplekse og integrerede løsninger, og evt. leveres som "pay as you go", jf. nærmere nedenfor.

Server- og storage-systemer er kendetegnet ved at være skræddersyet til den enkelte kundes it-løsning, og de konkrete systemer konfigureres derfor efter de specifikationer, som kunden anviser for et system. Da systemerne skræddersys til den enkelte kundes it-løsning på det tidspunkt systemet skal anskaffes, er det ikke muligt på forhånd at specificere de konkrete systemer, som kunderne har behov for at anskaffe under rammeaftalen. Derfor kan sortimentet ikke meningsfyldt omfatte de færdigspecificerede systemer. Sortimentet omfatter derimod de enkelte produkter og ydelser, der skal bruges for at bygge og drifte server- og storage-systemer. På den måde karakteriseres rammeaftalen ved at være en rammeaftale på "server/storage-entrepriser", hvor forhandlerne tilbyder de produkter og ydelser, som de bruger til at udføre, og efterfølgende drifte, kunders "server/storage-entrepriser" under rammeaftalen.

Kerneprodukterne i sortimentet er derfor den hardware og software, der bruges til at konfigurere og konstruere server- og/eller storage-systemerne. Konstruktionen af et server- og/eller storage-

system tager afsæt i en eller flere barebone enheder¹, hvorefter systemet bygges op med løsdele², så det opfylder de specifikationer, kunden har konfigureret. Dernæst opsættes systemet med forskellige typer softwarelicenser, f.eks. operativsystem og overvågningssoftware, der installeres på systemet med henblik på at tilføje konkret IT-funktionalitet. De specifikke typer af softwarelicenser og opsætningen heraf er dels afhængig af konfigurationen af hardware i et konkret system, og dels af hvordan kunden skal bruge systemet.

Det vil altså sige, at opbygningen af sortimentet er centreret omkring, dels de hardwarekomponenter, dvs. barebone enheder og tilhørende løsdele, som bruges til den fysiske konstruktion af systemerne, dels af de typer af softwarelicenser, der installeres på systemerne for at operationalisere systemet ud fra den ønskede opsætning. Foruden hardware og software omfatter sortimentet en række timebaserede ydelser og service- og supportaftaler, der benyttes i forbindelse med installation og drift af systemerne.

Endelig omfatter sortimentet "Pay as you go", der er kendetegnet ved at være komplekse og integrerede løsninger, med løbende afregning, der imødekommer en fleksibel udnyttelse af systemets kapacitet, så der kun betales for den kapacitet, der anvendes. Det er således muligt for kunden i perioder at øge sin kapacitet og nedjustere efterfølgende igen. "Pay as you go" adapterer således nogle af fordelene ved cloud-baserede server- og storage løsninger, og indgår i sortimentet da flere kunder ønsker nogle af disse fordele, uden dog at overgå helt til en cloud-baseret løsning.

Sortimentet er opdelt i overordnede hovedproduktgrupper, med underliggende produktgrupper.

Rammeaftalens sortiment	
Hovedproduktgrupper	Produktgrupper
Barebone enheder til servere	• Rack • Blade • Tower • Edge
Barebone enheder til storage	• Direct Attached (DAS) • Network Attached (NAS), herunder også Object (udvidelse af NAS) • Block, herunder også SAN (relateret til Block) • Backup og arkivering
Løsdele	• Rack kabinet m/u. elektroniske låsesystemer

¹ Med "barebone enheder" forstås grundmoduler/platforme bestående af minimum kabinet, strømforsyning og bundkort, hvorpå der kan opbygges en server- og/eller storage-enhed med de kompatible Løsdele.

² Løsdele er de enheder/komponenter, der benyttes til at opbygge de færdige server- og/eller storage-systemer.

	• Chassis/enclosure • CPU (central processing unit) • GPU (graphics processing unit) • RAM • Diske • Kabling • Strømforsyninger • Adapters • Netværksswitches og SFP-modeller • UPS (uninterrupted power supply) • Øvrigt tilbehør
Software	Standard software: • Virtualiseringssoftware • Overvågningssoftware • Managementsoftware • Replikeringssoftware (synkron/asynkron) • Komprimerings- og deduplikeringssoftware • Operativsystemer • Performance-, analyse- og rapportsoftware • Backup software Software til komplekse og/eller integrerede løsninger: • Software Defined Data Center (SDDC) • Software Defined Storage (SDS) • Integrated Systems Solutions (IS) • Backup- og arkiveringsløsninger • Dedup appliances
Service- og supportaftaler	• 24/7 aftaler, 3 år • 24/7 aftaler, 4 år • 24/7 aftaler, 5 år • 24/7 aftaler, 6 år • 24/7 aftaler, 7 år

	• NBD³ aftaler, 3 år • NBD aftaler, 4 år • NBD aftaler, 5 år • NBD aftaler, 6 år • NBD aftaler, 7 år
Timebaserede ydelser	• Fysisk installation af produkter • Installation af software på produkter • Konfiguration af produkter • Migrering af data • Flytning af produkter • Bortskaffelse af fysisk udstyr • Forsvarlig destruktion af data • Uddannelse af driftspersonale • Uddannelse af 1. level support
Pay as you go (PAYG)	• PAYG - 3 år • PAYG - 4 år • PAYG - 5 år

For at strukturere tilbudsafgivelsen og prisevalueringen af sortimentet af hardware, software, service og supportaftaler og Pay as you go, der skal tilbydes på rammeaftalen, er der kravsificeret 45 typesystemer.

Et typesystem er en kravsifikation af et server- og/eller storage-system, og hvert typesystem skal tilbydes i 6 varianter. En variant er en unik og konkret konfiguration af produkter fra hovedproduktgrupperne "Barebone enheder til servere", "Barebone enheder til storage" og "Løsdele", som tilbudsgiver skal sammensætte, så de tilsammen udgør et server- og/eller storage-system, der opfylder kravsifikationen af typesystemet. De 6 varianter af samme typesystem, som tilbudsgiver skal tilbyde, er således sammenlignelige ved, at de opfylder det samme behov for kapacitet og ydeevne, som udtrykt ved kravsifikationen af typesystemet.

I hver produktgruppe af hovedproduktgrupperne, "Barebone enheder til servere" og "Barebone enheder til storage" er der kravsificeret flere typesystemer med forskellig kapacitet og ydeevne. Kravsifikationerne af typesystemerne er udarbejdet med udgangspunkt i konkrete historiske anskaffelser, som kunderne har foretaget. Herefter er der justeret i forhold til den teknologiske udvikling, og forventningerne til kundernes fremtidige behov. Samlet set vurderes, at de i alt 270 unikke

³ Next Business Day er én af mulige Service- og supportaftaler.

varianter, fordelt på de 45 typesystemer, er repræsentative for kundernes tekniske indkøbsbehov i forhold til typerne af server- og storage-systemer og deres egenskaber, herunder ift. kapacitet og ydeevne.

Derudover er det vurderet, hvordan omsætningen af rammeaftalens produkter og ydelser forventes at fordele sig under rammeaftalen. Fordelingerne er udtrykt ved vægte, der bruges i forbindelse med evalueringen af underkriteriet pris, herunder ift. typesystemerne beskrevet ovenfor. Vægtene er baseret på et overordnet skøn på baggrund af en vurdering af historiske oplysninger, justeret for forventningerne til det fremtidige forbrug, samt kundernes angivelser af forventet indkøbsbehov i forbindelse med tilslutning til aftalen. Der er tale om et generelt skøn foretaget på aggregeret niveau og ud fra de generelle priser i markedet, og hverken SKI eller kunderne indestår for dette skøn i forhold til det efterfølgende forbrug, herunder for hvordan den nærmere fordeling af indkøb sker på produkter og ydelser, jf. også rammeaftalens punkt 3.

Typesystemerne er nærmere beskrevet i bilag B.1, og anvendelsen af vægte er beskrevet i punkt 8.1 med underpunkter.

Der henvises i øvrigt til rammeaftalens punkt 3 i forhold til de anførte vægte af de udbudte produkter/ydelser. Som det fremgår, bærer leverandøren den fulde risiko for ændringer i op- og nedadgående retning – både samlet set og på produkt/ydelse-niveau. Leverandøren bærer også den fulde risiko for hyppigheden af køb under rammeaftalen samt for størrelsen af de enkelte køb. Tilbudsgiver opfordres derfor til at tage højde for dette i forbindelse med prissætningen af de udbudte produkter/ydelser, og dermed sikre sig et robust og bæredygtigt grundlag uanset eventuelle efterfølgende udsving i forbruget eller forskydninger i indkøbsmønstre, særligt i de situationer, hvor tilbudsgiver måtte vælge at tilbyde priser, der indebærer at tilbudsgiver ikke opnår et dækningsbidrag eller hvor dette måtte være negativt.

SKI kan i de tekniske specifikationer have henvist til standarder, fabrikater, varemærker eller patenter mv., jf. udbudslovens § 41, stk.1, nr. 2 og § 42. SKI har bestræbt sig på, at enhver sådan henvisning er efterfulgt af udtrykket eller tilsvarende. Hvis en sådan henvisning ved en fejl ikke er efterfulgt af udtrykket eller tilsvarende, skal henvisningen dog i alle tilfælde forstås inklusive formuleringen eller tilsvarende. Det betyder, at tilbuddet skal være i overensstemmelse med standarden, fabrikatet, varemærket eller patentet mv., der henvises til, eller på tilsvarende måde opfylde de krav, som er angivet i eller udtrykt ved standarden, fabrikatet, varemærket eller patentet mv. Såfremt tilbuddet ikke er i overensstemmelse med standarden, fabrikatet, varemærket eller patentet mv., der henvises til, men opfylder kravene på tilsvarende måde, skal tilbudsgiver i sit tilbud med passende midler, herunder de bevismidler, der er nævnt i udbudslovens § 47, godtgøre, at tilbuddet på tilsvarende måde opfylder de krav, der er angivet i eller udtrykt ved standarden, fabrikatet, varemærket eller patentet mv.

5 Om udbuddet og rammeaftalen

5.1 Udbudsforretningen

Udbudsforretningen gennemføres som et offentligt udbud i overensstemmelse med udbudsloven (lov nr. 1564 af 15.12.2015).

Den udbudte rammeaftale tildeles flere leverandører, og SKI forventer at tildele rammeaftalen til 4 leverandører.

SKI indgår således en rammeaftale med hver af de tildelte leverandører, og disse vil udgøre parallelle rammeaftaler.

Vilkårene for kundernes efterfølgende tildeling af leveringskontrakter til leverandørerne på de parallelle rammeaftaler er beskrevet i bilag D til rammeaftalen.

5.2 En rammeaftale med aftageforpligtelse

Den udbudte aftale er en 2-årig rammeaftale med mulighed for forlængelse i to gange ét år.

Rammeaftalen forlænges uden varsel, medmindre SKI giver leverandøren meddelelse om andet. Det påhviler dog under alle omstændigheder leverandøren i sit tilbud at tage højde for, at rammeaftalen ikke nødvendigvis forlænges.

Kunderne anvender rammeaftalen ved at tildele en leveringskontrakt om levering af produkter/ydelser i rammeaftalens sortiment. Kunderne afløfter deres udbudspligt ved anvendelse af rammeaftalen i overensstemmelse med retningslinjerne i bilag D. I særbilag 1 er der angivet nærmere vilkår for, hvornår en kunde er forpligtet til at anvende rammeaftalen, og hvornår en kunde kan anvende rammeaftalen frivilligt.

Rammeaftalen er en centralt koordineret aftale. Dette indebærer, at rammeaftalen omfatter en aftageforpligtelse for staten i medfør af cirkulære nr. 9749 af 2. september 2019 om indkøb i staten. En række institutioner, samt en række selvejende institutioner mv., hvis bevilling er optaget på finansloven, er dog undtaget fra aftageforpligtelsen, og kan gøre brug af rammeaftalen frivilligt. De har således alene en ret til – men ikke en pligt til – at anvende rammeaftalen.

Rammeaftalen er endvidere en fælleskommunal og -regional aftale. Dette indebærer, at rammeaftalen omfatter en aftageforpligtelse for kommuner og regioner, der er abonnent hos SKI, og som har tilsluttet sig rammeaftalen. 73 kommuner og 3 regioner har tilsluttet sig. For de tilsluttede kommuner og regioners selvejende institutioner gælder, at disse er omfattet af kommunen og regionens tiltrædelse af rammeaftalen, men ikke omfattet af kommunen og regionens aftageforpligtelse. De selvejende institutioner har således alene en ret til – men ikke en pligt til – at anvende rammeaftalen frivilligt. Det er ikke muligt for kommuner og regioner, herunder disses selvejende institutioner, som ikke har tilsluttet sig rammeaftalen forud for udbudstidspunktet at anvende denne.

Derudover har 4 af SKI's øvrige kunder også tilsluttet sig Rammeaftalen.

Rammeaftalen er endelig en frivillig aftale for de øvrige abonnenter hos SKI, som fremgår af bilag A. Dette indebærer, at det er frivilligt for øvrige abonnenter hos SKI om de vil gøre brug af rammeaftalen. De har således en ret til – men ikke en pligt til – at anvende rammeaftalen.

Hvor det er frivilligt for en kunde at anvende rammeaftalen bemærkes, at kunden eventuelt kan have interne instrukser om, at kunden eller enheder under kunden skal anvende rammeaftalen. Dette er dog et rent internt anliggende hos kunden, og skaber således ikke forpligtelser eller retigheder under rammeaftalen.

Rammeaftalen indgås mellem SKI og leverandøren. SKI's kunder, der er angivet i bilag A (inklusive tilhørende Excel-fil) til rammeaftalen, er oprindelige parter på rammeaftalen.

Det er et vilkår for leverandørens/leverandørernes indgåelse af leveringskontrakter med SKI's kunder, at leverandøren/leverandørerne overholder kravene i rammeaftalen med SKI.

6 Tidsplan for udbudsforretning

Dato	Aktivitet
6. marts 2023	Fremsendelse af udbudsbekendtgørelsen for nærværende udbud til offentliggørelse i Supplement til EU-Tidende.
14. januar 2023 Kl. 12:30 – 14:00	Informationsmøde, jf. punkt 11.2.1.
7. september 2023	Vejledende frist for skriftlige spørgsmål, jf. punkt 11.1.
14. september 2023, kl. 13:00	Tilbudsfrist – NB! Gældende frist fremgår af ETHICS, jf. punkt 12
Medio oktober 2023 (forventet)	Afsendelse af tildelings- og afslagsbreve
Ultimo oktober 2023 (forventet)	Kontraktsignering <i>Bemærk: Rammeaftalen kan først indgås efter udløb af en 10 dages standstill-periode regnet fra dagen efter dagen for udsendelse af meddelelse til tilbudsgiverne om beslutning af tildeling.</i> <i>Indgåelse og ikrafttrædelse er ikke sammenfaldende. Særbilag 2 til Rammeaftalen træder selvstændigt i kraft i forbindelse med indgåelsen, jf. særbilag 2, punkt 8.1, mens selve Rammeaftalen, inklusive øvrige bilag, træder i kraft på den dato SKI fastsætter i implementeringsfasen, jf. særbilag 2, punkt 8.2. SKI forbeholder sig retten til at udskyde Rammeaftalens ikrafttræden, jf. særbilag 2 punkt 8.2.</i>
Primo november 2023 (forventet)	Implementering <i>Nærmere jf. særbilag 2 pkt. 4.</i>
15. november 2023 (forventet)	Ikrafttræden

Datoangivelser angivet med (forventet) er udtryk for SKI's forventning til datoer. Forsinkes en forudgående aktivitet, eksempelvis grundet tidsfristforlængelser i tilbudsfasen eller andet, kan efterfølgende aktiviteter også blive forskudt.

7 Udelukkelse og egnethed

Nedenfor behandles udelukkelse og egnethed samt tilbudsgivers egen-erklæring.

Nedenstående punkter 7.1 og 7.3 supplerer udbudsbekendtgørelsens afsnit VI.3) Yderligere oplysninger. Derudover ønsker SKI specifikt at gøre opmærksom på kravene i udbudsbekendtgørelsens punkt III.1.2) (økonomisk og finansiel formåen), som stilles i forbindelse med SKI's egnethedsvurdering af de indkomne tilbud, jf. også herom nedenfor i punkt 7.2.

7.1 Udelukkelsesgrunde

Tilbudsgiver må ikke være omfattet af nogen af de udelukkelsesgrunde, som er angivet i udbudslovens §§ 134 a, stk. 1, 135 og 136, samt 137, stk. 1, nr. 2 (konkurs mv.). Oplysningerne om den økonomiske aktørs forhold vedrørende disse udelukkelsesgrunde skal angives i ESPD-formularens Del III, afsnit A, B, og C, jf. om ESPD i punkt 7.3 og punkt 9.2.

Der gøres i den forbindelse opmærksom på, at udbudslovens § 134 a omfatter en rent national udelukkelsesgrund:

"§ 134 a. En ordregiver skal udelukke en ansøger eller tilbudsgiver fra deltagelse i en udbudsprocedure, hvis ansøgeren eller tilbudsgiveren er etableret i et land, der er optaget på EU-listen over ikkesamarbejdsvillige skattejurisdiktioner og ikke har tiltrådt WTO's Government Procurement Agreement eller øvrige handelsaftaler, der forpligter Danmark til at åbne markedet for offentlige kontrakter for tilbudsgivere etableret i det pågældende land."

Tilbudsgiver skal ikke i ESPD'et egenerklære, om denne er omfattet af udelukkelsesgrunden i udbudslovens § 134 a.

SKI kan ikke udelukke en tilbudsgiver, der er omfattet af en eller flere af udelukkelsesgrundene i udbudslovens §§ 135-137, såfremt denne har fremlagt tilstrækkelig dokumentation for, at tilbudsgiveren er pålidelig, selvom vedkommende er omfattet af en eller flere udelukkelsesgrunde, jf. udbudslovens § 138. Der kan alene ske udelukkelse på den baggrund, hvis SKI har meddelt tilbudsgiver, at den pågældende er omfattet af en udelukkelsesgrund, og hvis tilbudsgiver ikke inden for en passende frist har forelagt tilstrækkelig dokumentation for tilbudsgiverens pålidelighed. Om hvad, der fordres til tilstrækkelig dokumentation, henvises til udbudslovens § 138, stk. 3.

SKI tager forbehold om at iværksætte en sådan procedure om selvrehabilitering ("self-cleaning"), såfremt dette er relevant.

7.2 Egnethedsvurdering

For at være egnet skal tilbudsgiver opfylde visse minimumskrav til henholdsvis økonomisk og finansiel formåen, jf. udbudsbekendtgørelsens punkt III.1.2).

I den forbindelse har tilbudsgiver mulighed for at basere sig på andre enheders økonomiske og finansielle formåen uanset den retlige karakter af forbindelse mellem tilbudsgiver og den pågældende enhed. En sådan enhed kaldes i det følgende "støttende virksomhed", og kan f.eks. være et moderselskab, et søsterselskab eller en underleverandør.

7.2.1 Økonomisk og finansiel formåen

Som anført i udbudsbekendtgørelsens punkt III.1.2) skal tilbudsgiver – for at blive erklæret egnet – opfylde følgende vedrørende økonomisk og finansiel formåen:

1. Det er et minimumskrav, at tilbudsgiver i seneste disponible regnskabsår havde en samlet omsætning på mindst DKK 100 mio., ekskl. Moms.
2. Det er et minimumskrav, at tilbudsgiver i seneste disponible regnskabsår havde en soliditetsgrad på mindst 10 %.

Ved det "seneste disponible regnskabsår" forstås det seneste regnskab afsluttet i overensstemmelse med de regler og den praksis, der gælder for tilbudsgiverens regnskabsaflæggelse.

Ved en sammenslutning af økonomiske aktører (f.eks. et konsortium), eller hvis tilbudsgiver baserer sig på andre økonomiske aktørers økonomiske og finansielle kapacitet, beregnes den samlede omsætning som summen af de økonomiske aktørers omsætning.

Soliditetsgraden beregnes som tilbudsgivers samlede egenkapitals værdi i forhold til tilbudsgivers samlede aktiver, udregnet i procent. Dvs.:

$$\text{Soliditetsgrad} = \frac{\text{Værdien af samlet egenkapital}}{\text{Værdien af samlede aktiver}} \times 100 \%$$

Ved en sammenslutning af økonomiske aktører (f.eks. et konsortium), eller hvis tilbudsgiver baserer sig på andre økonomiske aktørers økonomiske og finansielle kapacitet, beregnes soliditetsgraden som alle de økonomiske aktørers samlede egenkapitals værdi i forhold til de økonomiske aktørers samlede aktiver, udregnet i procent.

Hvis tilbudsgiver baserer sig på andre økonomiske aktørers økonomiske og finansielle formåen, beregnes tilbudsgivers soliditetsgrad således på samme måde som for en sammenslutning af økonomiske aktører.

Oplysninger herom skal angives i ESPD-formularens Del IV, afsnit B, jf. om ESPD i punkt 7.3 og punkt 9.2.

Hvis tilbudsgiver baserer sig på en eller flere støttende virksomheders økonomiske og finansielle formåen, skal den/de støttende virksomheder påtage sig at hæfte solidarisk med tilbudsgiver, jf. Rammeaftalens punkt 6.4. Der henvises i øvrigt til punkt 9.2 om ESPD, hvori den støttende virksomhed skal oplyse den økonomiske og finansielle formåen, som stilles til rådighed for tilbudsgiver, og punkt 16.3 om støtteerklæring.

Såfremt tilbudsgiver er en sammenslutning af økonomiske aktører (f.eks. et konsortium) henvises til punkt 9.2 om ESPD og punkt 9.5, andet tekstafsnit.

7.3 Egenerklæring (ESPD) og dokumentation

Det følger af udbudsloven, at SKI skal kræve, at tilbudsgiver i forbindelse med afgivelse af tilbud benytter det fælles europæisk udbudsdokument. Det kaldes "European Single Procurement Document" (forkortet ESPD), og er en egenerklæring, der fungerer som et foreløbigt bevis for, at en tilbudsgiver opfylder kriterierne for udelukkelse og egnethed, jf. udbudslovens § 148, stk. 1, nr. 1-2. Tilbudsgiver, herunder alle deltagerne i en sammenslutning og eventuelle støttende virksomheder, skal således udfylde og indsende et ESPD i forbindelse med afgivelse af tilbud. Om udfyldelse og indsendelse af ESPD henvises til punkt 9.2.

SKI skal kræve dokumentation for de oplysninger, der er afgivet i ESPD'et, jf. punkt 16. For at lette udbudsprocessen vil SKI opfordre tilbudsgiver til at sende dokumentationen til SKI sammen med tilbuddet. Dette med henblik på at dokumentationsprocessen kan afvikles smidigt, og SKI kan give meddelelse til tilbudsgivere så hurtigt som muligt, når SKI har identificeret den/de tilbudsgivere, som SKI forventer at tildele rammeaftalen. I punkt 16 nedenfor fremgår, hvilken dokumentation, der skal sendes.

Det er valgfrit at sende dokumentationen sammen med tilbuddet, og dokumentationen indgår ikke i vurderingen eller evalueringen af tilbuddet, jf. punkt 7.2 og 8.

Hvis tilbudsgiver ikke vælger at sende dokumentationen sammen med tilbuddet, bedes tilbudsgiver dog være forberedt på at sende dokumentationen straks SKI måtte anmode herom.

8 Tildelingskriterier og evaluering

Alle antagelige tilbud vil blive vurderet ud fra tildelingskriteriet "Bedste forhold mellem pris og kvalitet" med følgende underkriterier og vægtning:

Underkriterier	Vægt	Delkriterier	Vægt
Pris	50 %	Typesystemer	98%
		Timebaserede ydelser	2%
Kvalitet	50 %	Service og support	40 %
		Sortimentsbredde	40 %
		Miljø og Klima	20 %

Vurderingen af "Bedste forhold mellem pris og kvalitet" sker ud fra en evaluering af underkriteriet "Pris", jf. punkt 8.1, herunder delkriterierne "Typesystemer", jf. punkt 8.1.1 og "Timebaserede Ydelser", jf. punkt 8.1.2, og underkriteriet "Kvalitet", jf. punkt 8.2, herunder de kvalitative delkriterier "Service og support" og "Miljø og Klima", jf. punkt 8.2.1, og "Sortimentsbredde", jf. punkt 8.2.2.

Ved evalueringen anvendes en pointskala fra 1 – 10, hvor der afrundes til nærmeste 2. decimal. Desto højere point, der opnås i evaluering, desto bedre vurderes tilbuddet. I forbindelse med den kvalitative evaluering af delkriterierne "Service- og support" og "Miljø og Klima" er pointskalaen og anvendelsen uddybet nærmere i punkt 8.2.1.

De point, som tilbudsgiver opnår for et delkriterie, indgår med delkriteriets vægt, i de point tilbudsgiver opnår for underkriteriet. Ligeledes indgår de point, som tilbudsgiver opnår for et underkriterie, med underkriteriets vægt i de samlede point for tildelingskriteriet.

Tildeling af rammeaftalen vil ske til de 4 tilbudsgivere, der har afgivet antagelige tilbud, og som har opnået de højeste samlede antal point for tildelingskriteriet, og dermed afgivet de 4 økonomisk mest fordelagtige tilbud i forhold til tildelingskriteriet "Bedste forhold mellem pris og kvalitet".

Begrebsoversigt

I punkt 4 er det beskrevet, at der benyttes *typesystemer*, og *varianter* heraf, til at strukturere tilbudsafgivelsen og prisevalueringen af det sortiment, der skal tilbydes på rammeaftalen. Nedenstående begreber benyttes således ned igennem beskrivelserne af prisevalueringen:

Med typesystem menes en kravs-specifikation af et server- og/eller storagesystem fastsat af SKI, jf. bilag B.1 Typesystemer.

Med variant (af et typesystem) menes en unik og konkret konfiguration af produkter, som tilbudsgiver skal sammensætte i bilag C Leverandørens tilbud, så produkterne tilsammen udgør et server- og/eller storage system, der opfylder kravspecifikationen af et typesystem.

Med kombination (af en variant), der benyttes i forbindelse evalueringen af typesystem 42-45 til "Pay as you go", menes en kombination af varighed (3 år, 4 år, 5 år) og commitment (60 %, 70 %, 80 %), som nærmere beskrevet i bilag B punkt 5, der benyttes til at prissætte en variant af et typesystem til "Pay as you go".

8.1 Evaluering af "Pris"

Underkriteriet "Pris" er opdelt i to delkriterier; "Typesystemer" og "Timebaserede ydelser". Evalueringen af delkriteriet "Typesystemer" omfatter hovedproduktgrupperne "Barebone enheder til servere", "Barebone enheder til storage", "Løsdele", "Software", "Service- og supportaftaler" og "Pay as you go", mens delkriteriet "Timebaserede Ydelser" alene omfatter hovedproduktgruppen "Timebaserede Ydelser". Tilsammen omfatter delkriterierne således alle hovedproduktgrupperne.

Begge delkriterier evalueres ved at tildele point for evalueringstekniske priser, der beregnes ud fra de tilbudte priser i bilag C Leverandørens tilbud.

Tildeling af point sker ud fra en matematisk model, hvor point for de evalueringstekniske priser beregnes ved lineær interpolation.

I punkt 8.1.1, 8.1.2 og 8.1.3, er det det nærmere beskrevet, hvordan der inddrages vægte, så evalueringen tager højde for forventningerne til omsætningen af produkter og ydelser under rammeaftalen.

I punkt 8.1.1 og 8.1.2 fremgår, hvordan der beregnes evalueringstekniske priser for delkriterierne "Typesystemer" og "Timebaserede Ydelser". I punkt 8.1.3 fremgår, hvordan de evalueringstekniske priser tildeles point, og hvordan de tildelte point for de evalueringstekniske priser, indgår i det samlede point for underkriteriet "Pris".

8.1.1 Delkriteriet "Typesystemer"

I Bilag B.1 er der kravspecificeret 45 typesystemer, heraf fire (4) typesystemer til "Pay as you go". Hvert typesystem omfatter seks (6) varianter. Tilbudsgiver skal konfigurere og prissætte alle seks (6) varianter af alle 45 typesystemer i bilag C, Leverandørens tilbud, ved

1. at sammensætte konfigurationer af de tilbudte barebone enheder og løsdele, der opfylder kravene til typesystemerne, herunder kravene til varianter af typesystemerne.
2. at tilbyde alle referencerammerne i procent for produktgrupperne i hovedproduktgrupperne "Software" og "Service og supportaftaler".
3. og for så vidt angår de fire (4) typesystemer til "Pay as you go" (T42-T45), at tilbyde alle referencerammerne i procent for basis- og unitpriser til produktgrupperne i hovedproduktgruppen "Pay as you go".

De nærmere vilkår for, hvordan tilbudsgiveren skal afgive sit tilbud, fremgår af punkt 9.3, og navnlig om fremgangsmåden ved tilbudsafgivelsen i punkt og 9.3.1.1-**Fejl! Henvisningskilde ikke fundet.**

Overordnet set beregnes der én (1) evalueringsteknisk pris pr. typesystem, der indgår i tildelingen af point ved lineær interpolation for det pågældende typesystem. I alt beregnes der således 45 evalueringstekniske priser iht. delkriteriet "Typesystemer", der indgår i pointtildeling som nærmere beskrevet under punkt 8.1.3.

For hvert typesystem beregnes tilbudsgiverens evalueringstekniske pris for typesystemet ved at addere tilbudsgiverens evalueringspriser for alle 6 varianter af typesystemet. Den evalueringstekniske pris for et typesystem udgør således summen af evalueringspriserne for alle 6 varianter af typesystemet.

Fremgangsmåderne til at beregne evalueringspriserne for varianterne af typesystemerne er beskrevet i de følgende 2 punkter 8.1.1.1 og 8.1.1.2. Beregningen af evalueringsprisen for en variant af et typesystem til "Pay as you go" er anderledes end beregningen af evalueringsprisen for en variant af de andre typesystemer. Nedenfor gennemgås derfor først i punkt 8.1.1.1 beregningen af evalueringsprisen for en variant af et typesystem, der ikke er til "Pay as you go" (T1-T41), og dernæst i punkt 8.1.1.2 beregningen af en evalueringspris for en variant af et typesystem, der er til "Pay as you go" (T42-T45).

8.1.1.1 Beregning af en evalueringspris for en variant af typesystem 1-41

Den samlede evalueringspris for en variant af et typesystem 1-41 dannes af summen af:

1. Evalueringsprisen for variantens hardware
2. Evalueringsprisen for software til varianten
3. Evalueringsprisen for Service- og supportaftaler til varianten

1. Evalueringsprisen for variantens hardware:

I den samlede evalueringspris for en variant indgår summen af priserne for alle de tilbudte produkter fra hovedproduktgrupperne "Barebone enheder til servere" og/eller "Barebone enheder til storage" og "Løsdele", som tilbudsgiver har brugt til at konfigurere varianten i bilag C Leverandørens tilbud.

2. Evalueringsprisen for software til varianten:

I den samlede evalueringspris for en variant indgår de produktgrupper af software, der indgår i varianten, som nærmere beskrevet nedenfor. Bemærk at ikke alle produktgrupper af software indgår i alle typesystemer, og dermed i varianterne af typesystemerne, som nærmere angivet i punkt 9.3.1.5.

Referencerammerne for nedenstående produktgrupper af software er tilbudt som procentsatser, der gælder for produktgruppens pris pr. år pr. produkt. I evalueringen benyttes procentsatserne til at beregne evalueringspriser for produktgrupperne. Evalueringsprisen for hver af de produktgrupper af software, der indgår i en variant, beregnes som et vægtet gennemsnit af produktgruppens evalueringspris i DKK pr. år pr. produkt ved følgende fremgangsmåde:

- i) Den tilbudte referenceramme i procent for en produktgruppe ganges med den samlede pris i DKK for en variants hardware, jf. nr. 1 ovenfor, og herved fremkommer produktgruppens evalueringspris i DKK pr. år pr. produkt for den pågældende variant.
- ii) Dernæst beregnes et vægtet gennemsnit af produktgruppens evalueringspris i DKK pr. år pr. produkt for den pågældende variant, hvor der tages højde for 1) varigheden af anskaffelsen i antal år, dvs. 3-7 år og 2) den forventede fordeling i procent mellem varighederne 3-7 år, med følgende vægte:

Varighed i år	3	4	5	6	7
Vægt	20 %	15 %	35 %	15 %	15 %

Det vægtede gennemsnit af produktgruppens evalueringspris i DKK pr. år pr. produkt beregnes således som summen af:

produktgruppens evalueringspris i DKK pr. år pr. produkt × 3 år × 0,2

produktgruppens evalueringspris i DKK pr. år pr. produkt × 4 år × 0,15

produktgruppens evalueringspris i DKK pr. år pr. produkt × 5 år × 0,35

produktgruppens evalueringspris i DKK pr. år pr. produkt × 6 år × 0,15

produktgruppens evalueringspris i DKK pr. år pr. produkt × 7 år × 0,15

Eksempel

Er der f.eks. tilbudt en referenceramme på 47 % for produktgruppen "Managementsoftware", og den samlede pris for variantens hardware er DKK 148.500,00, så bliver evalueringsprisen pr. år for "Managementsoftware" til varianten DKK 69.795 (0,47×148.500), og det vægtede gennemsnit af evalueringsprisen i DKK pr. år for "Managementsoftware" bliver DKK 341.955,50 (DKK 69.795×3×0,2 + DKK 69.795×4×0,15 + DKK 69.795×5×0,35 + DKK 69.795×6×0,15 + DKK 69.795×7×0,15).

I den samlede evalueringspris for en variant indgår evalueringsprisen, dvs. det vægtede gennemsnit jf. lige ovenfor, for hver af de produktgrupper af software, der indgår i varianten, med de vægte, der fremgår for produktgrupperne i tabellen nedenfor.

I eksemplet ovenfor ville det betyde, at produktgruppen "Managementsoftware" indgår i den samlede evalueringspris for varianten med DKK 136.798,20 (341.995,50×0,4).

Vægtene er udtryk for, hvor ofte en given type software forventes at indgå i en løsning, der anskaffes under rammeaftalen. De forskellige typer af software udelukker ikke hinanden gensidigt, og derfor summerer vægtene i nedenstående tabel ikke til 100 %.

Software	
Virtualiseringssoftware	80 %
Overvågningssoftware	40 %
Managementsoftware	40 %
Replikeringssoftware (synkron/asynkron)	40 %

Komprimerings- og deduplikeringssoftware	40 %
Operativsystemer	80 %
Performance-, analyse- og rapportsoftware	80 %
Backup software	80 %
Software Defined Data Center (SDDC)	80 %
Software Defined Storage (SDS)	80 %
Integrated Systems Solutions (IS)	80 %
Backup- og arkiveringsløsninger	80 %
Dedup appliances	80 %

3. Evalueringsprisen for Service- og supportaftaler til varianten:

I den samlede evalueringspris for en variant indgår alle produktgrupperne af Service- og supportaftaler, som nærmere beskrevet nedenfor.

Referencerammerne for nedenstående produktgrupper af Service- og supportaftaler er tilbudt som procentsatser, der gælder for produktgruppens pris. I evalueringen benyttes procentsatserne til at beregne evalueringspriser for produktgrupperne:

Produktgruppernes evalueringspriser beregnes ved, at den tilbudte referenceramme i procent for en produktgruppe ganges med den samlede pris i DKK for en variants hardware, jf. nr. 1 ovenfor.

Eksempel:

Er der f.eks. tilbudt en referenceramme på 16 % for produktgruppen "24/7 aftale, 3 år", og den samlede pris for variantens hardware er DKK 98.500,00, så bliver evalueringsprisen for en "24/7 aftale, 3 år" til varianten DKK 15.760 ($0,16 \times 98.500$).

I den samlede evalueringspris for en variant indgår produktgruppernes evalueringspriser med de vægte, der fremgår for produktgrupperne nedenfor.

I eksemplet ovenfor ville det betyde, at produktgruppen "24/7 aftale, 3 år" indgår i den samlede evalueringspris for varianten med DKK 1.891,20 ($\text{DKK } 15.760,00 \times 0,12$).

Derudover indgår scenariet, hvor der ikke købes en Service- og supportaftale, og prisen dermed er nul, med vægten 1 %. I praksis betyder det, at evalueringspriserne for Service- og supportaftaler samlet set indgår med 99 % i den samlede evalueringspris for en variant af et typesystem.

Vægtene er udtryk for, hvor ofte en given type Service- og supportaftale forventes købt til en løsning, der anskaffes under rammeaftalen, hhv. scenariet, hvor der ikke købes en Service- og supportaftale. De forskellige typer af Service- og supportaftaler og muligheden for at købe en løsning uden en Service og supportaftale, udelukker hinanden gensidigt. Derfor er summen af vægtene i nedenstående tabel 100 %.

Service- og support	
24/7 aftale, 3 år	12,0 %
24/7 aftale, 4 år	5,0 %
24/7 aftale, 5 år	12,0 %
24/7 aftale, 6 år	5,0 %
24/7 aftale, 7 år	5,0 %
NBD aftale, 3 år	8,0 %
NBD aftale, 4 år	10,0 %
NBD aftale, 5 år	22,0 %
NBD aftale, 6 år	10,0 %
NBD aftale, 7 år	10,0 %
Ingen Service- og supportaftale	1,0 %

Afslutningsvis, når der for en variant er foretaget beregninger for:

1. Evalueringsprisen for variantens hardware
2. Evalueringsprisen for software til varianten
3. Evalueringsprisen for Service- og supportaftaler til varianten

adderes disse til den samlede evalueringstekniske pris for varianten, og endelig, som angivet indlednings under punkt 8.1.1, beregnes tilbudsgiverens evalueringstekniske pris for et typesystem ved at addere alle tilbudsgiverens samlede evalueringstekniske priser for varianterne af typesystemet.

8.1.1.2 **Beregning af den evalueringstekniske pris for en variant af typesystem 42-45**

Den samlede evalueringspris for en variant af et typesystem 42-45 dannes af summen af:

1. Summen af de evalueringstekniske priser for alle kombinationerne af varianten
2. Evalueringsprisen for software til varianten
3. Evalueringsprisen for Service- og supportaftaler til varianten

1. Summen af de evalueringstekniske priser for alle kombinationerne af varianten:

De evalueringstekniske priser for kombinationerne af en variant beregnes på grundlag af variantens basis- og unitevalueringspriser, som nærmere beskrevet nedenfor.

Basis- og unitevalueringspriserne for en variant beregnes på grundlag af en evalueringspris for variantens hardware og de tilbudte referencerammer i procent til Pay as you go.

Evalueringsprisen for en variants hardware beregnes som summen af priserne for alle de tilbudte produkter fra hovedproduktgrupperne "Barebone enheder til servere" og/eller "Barebone enheder til storage" og "Løsdele", som tilbudsgiver har brugt til at konfigurere varianten i bilag C Leverandørens tilbud.

Referencerammerne i produktgrupperne under Pay as you go, jf. nedenfor, er tilbudt som procent-satser, der gælder for basis- og unitpriser til et commitment niveau i en produktgruppe. Det vil sige i forhold til produktgrupperne "PAYG, 3 år", "PAYG, 4 år" og "PAYG, 5 år", og ud fra commitment niveauerne på hhv. 60 %, 70 % og 80 %. I evalueringen benyttes procentsatserne til at beregne basis- og unitevalueringspriser i DKK for varianterne af typesystemerne i produktgrupperne.

Basis- og unitevalueringspriser i DKK for en variant beregnes ved, at de tilbudte referencerammer i procent ganges med evalueringsprisen i DKK for variantens hardware. Herved fremkommer de månedlige basis- og unitevalueringspriser i DKK for varianten, der kan illustreres ved nedenstående tabel:

	60 % Commitment	70 % Commitment	80 % Commitment
PAYG 3 år	Mdl. Basispris	Mdl. basispris	Mdl. basispris
	Mdl. Compute Unitpris	Mdl. Compute Unitpris	Mdl. Compute Unitpris
	Mdl. Storage Unitpris	Mdl. Storage Unitpris	Mdl. Storage Unitpris
PAYG 4 år	Mdl. Basispris	Mdl. basispris	Mdl. basispris
	Mdl. Compute Unitpris	Mdl. Compute Unitpris	Mdl. Compute Unitpris
	Mdl. Storage Unitpris	Mdl. Storage Unitpris	Mdl. Storage Unitpris
PAYG 5 år	Mdl. Basispris	Mdl. basispris	Mdl. basispris
	Mdl. Compute Unitpris	Mdl. Compute Unitpris	Mdl. Compute Unitpris
	Mdl. Storage Unitpris	Mdl. Storage Unitpris	Mdl. Storage Unitpris

Typesystemerne 42-45 indgår alle fire (4) i hver af de tre (3) produktgrupper under Pay as you go. Som det fremgår af illustrationen ovenfor, betyder det, at der beregnes 9 kombinationer af basis- og unitevalueringspriser til hver variant af hvert typesystem, hvor hver kombination består af én (1) Basisevalueringspris, én (1) Compute Unitevalueringspris og én (1) Storage Unitevalueringspris. Hver kombination af en variant dannes ud fra de tre (3) produktgrupper (dvs. varighederne 3, 4 og 5 år) og de tre (3) commitment niveauer (dvs. 60 %, 70 %, 80 %). (3 muligheder for varighed $\times$ 3 muligheder for commitment = 9 kombinationer).

De 9 kombinationer af basis- og unitevalueringspriserne til en variant bruges herefter til at beregne en evalueringsteknisk pris for hver af de 9 kombinationerne af varianten. Ved beregningerne af de evalueringstekniske priser for kombinationerne af en variant, indgår produktgrupperne og commitment niveauerne med vægtene angivet i tabellen nedenfor. Summen af de evalueringstekniske priser for de 9 kombinationer af en variant er således udtryk for et vægtet gennemsnit.

Produktgruppe	Vægt
PAYG 3 år	30 %
PAYG 4 år	20 %
PAYG 5 år	50 %
Commitment	-
60 % af kapaciteten	25 %
70 % af kapaciteten	50 %
80 % af kapaciteten	25 %

Den evalueringstekniske pris for hver kombination af en variant beregnes på følgende måde:

$$EP_K = V_C \times V_{PG} \times Md. \times (Mdl_{BP} + Mdl_{UP} \times B_C)$$

Hvor:

EP_K = Den evalueringstekniske pris for den kombination af varianten der beregnes.

V_C = Vægten for commitment niveauet for den kombination af varianten der beregnes.

V_{PG} = Vægten for produktgruppen for den kombination af varianten der beregnes.

$Md.$ = Varigheden i måneder for produktgruppen, dvs. hhv. 36, 48 og 60 måneder, for den kombination af varianten der beregnes.

Mdl_{BP} = Basisevalueringsprisen for den kombination af varianten der beregnes.

Mdl_{UP} = Summen af Compute - og Storage unitevalueringspriserne for den kombination af varianten der beregnes.

B_C = Buffer-kapaciteten for den kombination af varianten der beregnes. Buffer-kapaciteten er den resterende del af kapaciteten, som kombinationen af varianten rummer ud over commitment niveauet (dvs. Buffer-kapaciteten = 100 % - "Commitment niveauet"). Buffer-kapaciteten vil således være enten 40, 30 eller 20 procentpoint.

F.eks. bliver beregningen af den evalueringstekniske pris for en kombination af en variant i produktgruppen PAYG 4 år, med et initialt commitment på 80 % således:

$$EP_K = 0,25 \times 0,2 \times 48 \times (Mdl_{BP} + Mdl_{UP} \times 20)$$

Når der er beregnet evalueringstekniske priser for alle 9 kombinationer af en variant, adderes de til summen af de evalueringstekniske priser for alle kombinationerne af varianten.

2. Evalueringsprisen for software til varianten:

I den samlede evalueringspris for en variant indgår de produktgrupper af software, der indgår i varianten, som nærmere beskrevet nedenfor. Bemærk at ikke alle produktgrupper af software indgår i alle typesystemer, og dermed i varianterne af typesystemerne, som nærmere angivet i punkt 9.3.1.5.

Referencerammerne for nedenstående produktgrupper af software er tilbudt som procentsatser, der gælder for produktgruppens pris pr. år pr. produkt. I evalueringen benyttes procentsatserne til at beregne evalueringspriser for produktgrupperne. Evalueringsprisen for hver af de produktgrupper af software, der indgår i en variant, beregnes som et vægtet gennemsnit af produktgruppens evalueringspris i DKK pr. år pr. produkt ved følgende fremgangsmåde:

- i) Den tilbudte referenceramme i procent for en produktgruppe ganges med evalueringsprisen for en variants hardware i DKK, jf. nr. 1 ovenfor, og herved fremkommer produktgruppens evalueringspris i DKK pr. år pr. produkt for den pågældende variant.
- ii) Dernæst beregnes et vægtet gennemsnit af produktgruppens evalueringspris i DKK pr. år pr. produkt for den pågældende variant, hvor der tages højde for 1) varigheden af anskaffelsen i antal år, dvs. 3-5 år og 2) den forventede fordeling i procent mellem varighederne 3-5 år, med følgende vægte:

Varighed i år	3	4	5
Vægt	30 %	25 %	45 %

Det vægtede gennemsnit af produktgruppens evalueringspris i DKK pr. år pr. produkt beregnes således som summen af:

$$\text{produktgruppens evalueringspris i DKK pr. år pr. produkt} \times 3 \text{ år} \times 0,30$$

$$\text{produktgruppens evalueringspris i DKK pr. år pr. produkt} \times 4 \text{ år} \times 0,25$$

$$\text{produktgruppens evalueringspris i DKK pr. år pr. produkt} \times 5 \text{ år} \times 0,45$$

Eksempel

Er der f.eks. tilbudt en referenceramme på 47 % for produktgruppen "Managementsoftware", og den samlede pris for variantens hardware er DKK 148.500,00, så bliver evalueringsprisen pr. år for "Managementsoftware" til varianten DKK 69.795 ($0,47 \times 148.500$), og det vægtede gennemsnit af evalueringsprisen i DKK pr. år for "Managementsoftware" bliver DKK 289.649,25 ($\text{DKK } 69.795 \times 3 \times 0,3 + \text{DKK } 69.795 \times 4 \times 0,25 + \text{DKK } 69.795 \times 5 \times 0,45$).

I den samlede evalueringspris for en variant indgår evalueringsprisen, dvs. det vægtede gennemsnit jf. lige ovenfor, for hver af de produktgrupper af software, der indgår i varianten, med de vægte, der fremgår for produktgrupperne i tabellen nedenfor.

I eksemplet ovenfor ville det betyde, at produktgruppen "Managementsoftware" indgår i den samlede evalueringspris for varianten med DKK 136.798,20 ($341.995,50 \times 0,4$).

Vægtene er udtryk for, hvor ofte en given type software forventes at indgå i en løsning, der anskaffes under rammeaftalen. De forskellige typer af software udelukker ikke hinanden gensidigt, og derfor summerer vægtene i nedenstående tabel ikke til 100 %.

Software	
Virtualiseringssoftware	80 %
Overvågningssoftware	40 %
Managementsoftware	40 %
Replikeringssoftware (synkron/asynkron)	40 %
Komprimerings- og deduplikeringssoftware	40 %
Operativsystemer	80 %
Performance-, analyse- og rapportsoftware	80 %
Software Defined Data Center (SDDC)	80 %
Software Defined Storage (SDS)	80 %
Integrated Systems Solutions (IS)	80 %
Backup- og arkiveringsløsninger	80 %
Dedup appliances	80 %

3. Evalueringsprisen for Service- og supportaftaler til varianten:

I den samlede evalueringspris for en variant indgår produktgrupperne af Service- og supportaftaler med varigheder på 3, 4 og 5 år, som nærmere beskrevet nedenfor.

Referencerammerne for nedenstående produktgrupper af Service- og supportaftaler er tilbudt som procentsatser, der gælder for produktgruppens pris. I evalueringen benyttes procentsatserne til at beregne evalueringspriser for produktgrupperne:

Produktgruppernes evalueringspriser beregnes ved, at den tilbudte referenceramme i procent for en produktgruppe ganges med evalueringsprisen for en variants hardware i DKK, jf. nr. 1 ovenfor.

Eksempel:

Er der f.eks. tilbudt en referenceramme på 16 % for produktgruppen "24/7 aftale, 3 år", og den samlede pris for variantens hardware er DKK 98.500,00, så bliver evalueringsprisen for en "24/7 aftale, 3 år" til varianten DKK 15.760 ($0,16 \times 98.500$).

I den samlede evalueringspris for en variant indgår produktgruppernes evalueringspriser med de vægte, der fremgår for produktgrupperne nedenfor.

I eksemplet ovenfor ville det betyde, at produktgruppen "24/7 aftale, 3 år" indgår i den samlede evalueringspris for varianten med DKK 2.836,80 (DKK 15.760,00×0,18).

Vægtene er udtryk for, hvor ofte en given type Service- og supportaftale forventes købt til en løsning, der anskaffes under rammeaftalen. Det er ikke muligt at anskaffe en Pay as you go løsning uden en Service- og supportaftale, hvorfor scenariet, hvor der ikke købes en Service- og supportaftale, ikke indgår i evalueringen. De forskellige typer af Service- og supportaftaler udelukker hinanden gensidigt, og derfor er summen af vægtene i nedenstående tabel 100 %.

Service- og support	
24/7 aftale, 3 år	18,0 %
24/7 aftale, 4 år	10,0 %
24/7 aftale, 5 år	17,0 %
NBD aftale, 3 år	12,0 %
NBD aftale, 4 år	15,0 %
NBD aftale, 5 år	28,0 %

Afslutningsvis, når der for en variant er foretaget beregninger for:

1. Summen af de evalueringstekniske priser for alle kombinationerne af varianten
2. Evalueringsprisen for software til varianten
3. Evalueringsprisen for Service- og supportaftaler til varianten

adderes disse til den samlede evalueringstekniske pris for varianten, og endelig, som angivet indlednings under punkt 8.1.1, beregnes tilbudsgiverens evalueringstekniske pris for et typesystem ved at addere alle tilbudsgiverens samlede evalueringstekniske priser for varianterne af typesystemet.

8.1.2 Delkriteriet "Timebaserede ydelser"

I Bilag B er der kravsificeret 9 typer Timebaserede Ydelser i 3 kategorier. Tilbudsgiver har prissat hver kategori i bilag C Leverandørens tilbud.

Tilbudsgiverens evalueringstekniske pris for Timebaserede Ydelser beregnes ved at addere de tre timepriser.

På baggrund af alle tilbudsgivernes evalueringstekniske priser for Timebaserede Ydelser, tildeles et point for hver tilbudsgivers evalueringstekniske pris for Timebaserede Ydelser ved lineær interpolation.

8.1.3 Tildeling af point for pris

Tildeling af point for evalueringstekniske priser

Tildeling af point for pris sker ved lineær interpolation i spændet "gennemsnitsprisen ± X %".

Tildeling af point sker for den evalueringstekniske pris for hvert enkelt typesystem, og den evalueringstekniske pris for Timebaserede Ydelser. Det vil sige, at hver tilbudsgiver tildeles et antal point pr. typesystem (1-45), og et antal point for Timebaserede Ydelser. Pointene tildeles ved nedenstående fremgangsmåde.

Først beregnes den evalueringstekniske gennemsnitspris for et typesystem ("gennemsnitsprisen") ved at finde gennemsnittet af alle de evalueringstekniske priser for det samme typesystem, på tværs af alle antagelige tilbud.

Dernæst tildeles point ved lineær interpolation, og der gives således point på følgende måde:

- Evalueringstekniske priser, der er X % lavere end gennemsnitsprisen, tildeles 10 point.
- Evalueringstekniske priser, der er X % højere, eller højere endnu, end gennemsnitsprisen, tildeles 1 point.
- Evalueringstekniske priser, der ligger i spændet "gennemsnitsprisen $\pm$ X %", tildeles point på baggrund af lineær interpolation mellem gennemsnitsprisen + X % og gennemsnitsprisen – X %.

X fastlægger således spændet for den lineære interpolation ud fra gennemsnitsprisen.

Ved tildeling af point for de evalueringstekniske priser for typesystemerne fastlægges X i udgangspunktet til 13 %.

Ved tildeling af point for den evalueringstekniske pris for Timebaserede Ydelser fastlægges X i udgangspunktet til 20 %.

"Gennemsnitsmodellen" er valgt, af hensyn til at begrænse konsekvenserne af såkaldte outliers, dvs. priser i ét tilbud, som afviger markant fra priser i de øvrige tilbud. Procentsatserne på hhv. 13 % og 20 % er fastlagt på baggrund af SKI's forventning til prisspredningen, baseret på tidligere gennemførte udbud på markedet for servere og storage. SKI forventer en større spredning i priserne på de Timebaserede Ydelser end på typesystemerne, men ikke at der vil være synderlige afvigelser i spredningerne typesystemerne i mellem.

Hvis det i forbindelse med tildeling af point for den evalueringstekniske pris for et typesystem eller de Timebaserede Ydelser konstateres, at den laveste evalueringstekniske pris er mere end X %, dvs. hhv. 13 % og 20 %, lavere end gennemsnitsprisen, justeres spændet i gennemsnitsmodellen dog således, at X svarer til den procentvise forskel mellem den laveste evalueringstekniske pris og gennemsnitsprisen. Hvis den laveste evalueringstekniske pris f.eks. er 22 % lavere end gennemsnitsprisen, justeres X til 22 % og spændet bliver således "gennemsnitsprisen $\pm$ 22 %." Afgørende, for om spændet i modellen justeres, er således alene den procentvise forskel mellem den laveste evalueringstekniske pris og gennemsnitsprisen.

Bemærk, at spændet i modellen således altid vil inkludere den laveste evalueringstekniske pris for et typesystem eller de Timebaserede Ydelser, og at den den/de højeste evalueringstekniske(r) priser for et typesystem eller de Timebaserede Ydelser ikke nødvendigvis vil ligge inden for spændet.

Der tages således ikke højde for den/de højeste evalueringstekniske pris(er) i forbindelse med en eventuel justering af spændet i modellen, udover at denne/disse indgår i beregningen af gennemsnitsprisen.

Beregning af point for underkriteriet "Pris"

I tabellen nedenfor fremgår vægte angivet i procent, der er udtryk for den forventede fordeling af omsætningen af produkter og ydelser under rammeaftalen, som nærmere beskrevet under punkt 4.

Vægtene bruges på de point, som tilbudsgiver er blevet tildelt for de evalueringstekniske priser. For delkriteriet "Typesystemer" betyder det, at hver enkelt af tilbudsgivers point for de evalueringstekniske priser for typesystemerne multipliceres med typesystemets vægt, vægten for den underproduktgruppe typesystemet ligger i og vægten for delkriteriet "Typesystemer".

F.eks. multipliceres tilbudsgivers point for den evalueringstekniske pris for typesystem 28 med 0,05 (vægten for typesystemet) og 0,26 (vægten for produktgruppen) og 0,98 (vægten for delkriteriet), hvilket svarer til den "Absolutte vægt" angivet i kolonnen længst til højre: $0,05 \times 0,26 \times 0,98 = 0,01225$.

For delkriteriet "Timebaserede Ydelser" betyder det, at tilbudsgivers point for den evalueringstekniske pris for Timebaserede Ydelser multipliceres med delkriteriets vægt, dvs. 0,02.

Når alle tilbudsgivers point for de evalueringstekniske priser er blevet multipliceret med deres respektive vægte, adderes de til det samlede antal point for underkriteriet "Pris".

Underkriteriet "Pris"						
Delkriterie	Vægt	Produktgruppe	Vægt	Typesystem	Vægt	Absolutte vægt
Typesystemer	98 %	Rack servere	27 %	Entry level – typesystem 1	20 %	0,05292
				Mid range rack – typesystem 2	20 %	0,05292
				Virtualisering rack – typesystem 3	20 %	0,05292
				High End rack – typesystem 4	38 %	0,100548
				Storage rack – typesystem 5	1 %	0,002646
				Database rack – typesystem 6	1 %	0,002646
		Blade Server	1 %	Entry level blade – typesystem 7	4 %	0,000392
				Mid range blade – typesystem 8	18 %	0,001764
				Virtualisering blade – typesystem 9	18 %	0,001764
				High end blade – typesystem 10	56 %	0,005488
				Database blade – typesystem 11	4 %	0,000392
		Tower server		Entry level tower – typesystem 12	25 %	0,0018375

			0,75 %	Mid range tower – typesystem 13	25 %	0,0018375
				Virtualisering tower – typesystem 14	25 %	0,0018375
				Storage tower – typesystem 15	25 %	0,0018375
		Edge servere	0,50 %	Entry level edge – typesystem 16	50 %	0,00245
				Mid range edge – typesystem 17	50 %	0,00245
		DAS storage	2,5 %	Low priority DAS – typesystem 18	50 %	0,01225
				Medium priority DAS – typesystem 19	50 %	0,01225
		NAS storage, herunder object storage	30 %	Low priority NAS – typesystem 20	7 %	0,02058
				Medium priority NAS – typesystem 21	36 %	0,10584
				High Priority NAS – typesystem 22	36 %	0,10584
				Low priority object – typesystem 23	7 %	0,02058
				Medium priority object – typesystem 24	7 %	0,02058
				High priority object – typesystem 25	7 %	0,02058
		Block storage (SAN)	25 %	Entry level storage – typesystem 26	22 %	0,0539
				Mid range storage – typesystem 27	5 %	0,01225
				Enterprise storage – typesystem 28	5 %	0,01225
				High performance storage – typesystem 29	68 %	0,1666
		Backup og arkivering	5 %	Entry båndrobot – typesystem 30	33 %	0,01617
				Medium båndrobot – typesystem 31	34 %	0,01666

				High end båndrobot – typesystem 32	33 %	0,01617
		Komplekse og integrerede løsninger	8,25 %	Entry level – typesystem 33	9 %	0,0072765
				Mid range – typesystem 34	9 %	0,0072765
				Virtualisering – typesystem 35	9 %	0,0072765
				High-end – typesystem 36	9 %	0,0072765
				Storage – typesystem 37	9 %	0,0072765
				Data – typesystem 38	9 %	0,0072765
				Dedup appliance	10 %	0,008085
				Entry appliance – typesystem 39		
				Dedup appliance	10 %	0,008085
				Medium appliance – typesystem 40		
				Dedup Appliance High end appliance – typesystem 41	10 %	0,008085
				PAYG entry – typesystem 42	4 %	0,003234
				PAYG medium – typesystem 43	4 %	0,003234
				PAYG high – typesystem 44	4 %	0,003234
				PAYG X-high – typesystem 45	4 %	0,003234
Timebase-rede Ydel-ser	2 %	-	-	-	-	0,02

8.2 Evaluering af "Kvalitet"

Kvalitetsevalueringen sker på baggrund af delkriterierne "Service og support", med en vægt på 40 %, "Sortimentsbredde", med en vægt på 40 %, og "Miljø og Klima", med en vægt på 20 %. Evalueringsmetoderne er nærmere beskrevet nedenfor.

8.2.1 Delkriterierne "Service og support" og "Miljø og Klima"

Delkriterierne "Service og support" og "Miljø og Klima" evalueres på baggrund af tilbudsgivers beskrivelser af, hvad der tilbydes i hhv. bilag C.1 og C.2.

Evalueringen af hvert delkriterie gennemføres ved, at der foretages ét samlet skøn af, hvor godt tilbuddet opfylder evalueringsparametrene, som nærmere beskrevet i hhv. bilag C.1 og C.2. Der tildeles således et antal point pr. delkriterie, der angiver den samlede vurderingen af tilbuddets opfyldelse af delkriteriet.

Nedenfor er pointskalaen (1-10) uddybet med, hvordan et givet antal point skal forstås i forhold til skønnet af tilbudsgivers beskrivelse af sit tilbud.

Point:	Beskrivelse:
10	Fremragende besvarelse, der på bedst mulig vis demonstrerer tilbuddets opfyldelse af de forhold, der vægter positivt.
9	Fortræffelig besvarelse, der med få og absolut mindre undtagelser demonstrerer tilbuddets opfyldelse af de forhold, der vægter positivt.
8	Meget tilfredsstillende besvarelse, der med få undtagelser demonstrerer tilbuddets opfyldelse af de forhold, der vægter positivt.
7	Tilfredsstillende besvarelse, der i betydeligt omfang demonstrerer tilbuddets opfyldelse af de forhold, der vægter positivt.
6	Nogenlunde tilfredsstillende besvarelse, der med undtagelser demonstrerer tilbuddets opfyldelse af de forhold, der vægter positivt.
5	Jævnt tilfredsstillende besvarelse, der med en række mangler demonstrerer tilbuddets opfyldelse af de forhold, der vægter positivt.
4	Mindre tilfredsstillende besvarelse, der samlet set kun i begrænset omfang demonstrerer tilbuddets opfyldelse af de forhold, der vægter positivt.
3	Utilfredsstillende besvarelse, der med væsentlige mangler demonstrerer tilbuddets opfyldelse af de forhold, der vægter positivt.
2	Meget utilfredsstillende besvarelse, der kun sporadisk demonstrerer tilbuddets opfyldelse af de forhold, der vægter positivt.
1	Utilstrækkelig besvarelse i forhold til at demonstrere tilbuddets opfyldelse af de forhold, der vægter positivt.

8.2.2 Delkriteriet "Sortimentsbredde"

Delkriteriet "Sortimentsbredde" evalueres på baggrund af antallet af tilbudte produkter i hovedproduktgrupperne "Barebone enheder til servere", "Barebone enheder til storage" og "Løsdele". Evalueringen af "Sortimentsbredde" sker som følger:

I tabellen nedenfor fremgår de enkelte produktgrupper, som indgår i evalueringen af delkriteriet "Sortimentsbredde". Bemærk at produktgruppen "Øvrigt tilbehør" ikke indgår i evalueringen af dette delkriterie. Produktgrupperne "Diske", "Kabling", "Strømforsyninger", "Adapters" og "Netværksswitcher og SFP-moduler" er yderligere delt op i underproduktgrupper. Det er gjort for at tage højde for bredden af varianter i disse produktgrupper, da det er vurderet at have en betydning for, hvor godt kundernes behov forventes at kunne imødekommes af tilbuddet.

Når en produktgruppe er inddelt i underproduktgrupper, tildeles der point på underproduktgruppeniveau, og ellers tildeles der point på produktgruppeniveau. Metoden for tildeling af point er ens for begge niveauer, og er som følger.

Der tildeles 1 point, hvis der er tilbudt minimum antal produkter.

Der tildeles 10 point, hvis der er tilbudt maksimum antal produkter.

Der tildeles point ved lineær interpolation, hvis der er tilbudt et antal produkter i spændet mellem minimum antal produkter og maksimum antal produkter.

Point for hver produktgruppe/underproduktgruppe multipliceres med produktgruppen/underproduktgruppens vægt. Det samlede antal point for delkriteriet "Sortimentsbredde" beregnes derefter ved at addere de vægtede point, der er opnået for alle produktgrupperne/underproduktgrupperne.

Produktgruppe	Underprodukt gruppe	Vægt	Minimum antal Produkter	Maksimum antal Produkter
Barebone enheder	Rack servere	17,0 %	6	40
Barebone enheder	Blade servere	1,0 %	6	20
Barebone enheder	Tower servere	1,0 %	6	20
Barebone enheder	Edge servere	1,0 %	6	10
Barebone enheder	DAS storage	2,0 %	6	10
Barebone enheder	NAS storage	18,0 %	6	20
Barebone enheder	Block storage	17,0 %	6	40
Barebone enheder	Backup og arkivering	4,0 %	6	20
Rack kabinet		1,0 %	15	30
Chassiser/enclosures		3,0 %	15	50
CPU'er		5,0 %	100	500
GPU'er		1,0 %	25	50
RAM		8,0 %	50	100
Diske	Diske – SSD og NVMe	1,5 %	100	500
	Diske - SAS	1,5 %	10	200
	Diske - NL-SAS	1,5 %	10	200
	Diske - Øvrige	1,5 %	5	50
	Disk Enclosures	1,5 %	5	50
	Magnetiske medier	1,5 %	5	30
Kabling	Fibre kabler - single mode	0,33 %	10	30
	Fiber kabler - multi mode	0,33 %	10	100
	Netværkskabler	0,34 %	15	100
Strømforsyninger	Strømmoduler	2,0 %	10	50
	PDU	2,0 %	15	50
Adapters	Host Bus Adaptere	0,5 %	15	200
	Converged Network Adaptere	0,5 %	10	50

Netværksswitcher og SFP-moduler	Netværksswitcher	2,5 %	10	50
	SFP-moduler	2,5 %	10	50
UPS	N/A	1,0 %	5	30

Bemærk at maksimum antal produkter angiver, hvor mange produkter der maksimalt tildeles point for i hver produktgruppe/underproduktgruppe. Hvis en tilbudsgiver tilbyder flere produkter end det angivne maksimum tildeles ligeledes 10 point, uanset hvor mange flere produkter denne tilbudsgiver har tilbudt.

Bemærk endvidere, at evalueringen af tilbudte produkter pr. produktgruppe/underproduktgruppe sker på tværs af tilbudte Producentmærker i produktgruppen/underproduktgruppen. Et produkt af Producentmærke A tilbudt i en produktgruppe/underproduktgruppe vil således blive evalueret sammen med produkter af mærke B, C, D, E, osv., som er tilbudt i samme produktgruppe/underproduktgruppe.

8.2.3 Tildeling af point for kvalitet

Vægtene for delkriterierne bruges på de point delkriterierne har opnået. Det betyder, at de point der er opnået for hvert delkriterie, multipliceres med delkriteriets vægt.

Pointene for delkriterierne "Service og support" og "Sortimentsbredde" multipliceres således med 0,4 og pointene for delkriteriet "Miljø og Klima" multipliceres med 0,2.

Når tilbudsgivers point for delkriterierne er blevet multipliceret med deres respektive vægte, adderes de til ét samlet antal point for underkriteriet "Kvalitet".

8.3 Samlet evaluering

De opnåede point for underkriterierne "Pris 50 %" og "Kvalitet 50 %" indgår med deres vægte til et samlet antal point for tildelingskriteriet "Bedste forhold mellem pris og kvalitet".

Vægtene for underkriterierne bruges således på de point underkriterierne har opnået. Det betyder, at det antal point der er opnået for hvert underkriterie, multipliceres med 0,5.

Når tilbudsgivers point for underkriterierne er blevet multipliceret med 0,5, adderes de til ét samlet antal point for tildelingskriteriet "Bedste forhold mellem pris og kvalitet".

9 Afgivelse af tilbud

9.1 Generelt

Tilbudsgiver bør indledningsvis læse det samlede udbudsmateriale grundigt igennem og nøje følge de angivne anvisninger ved udarbejdelsen af tilbud. Det anbefales at begynde i god tid og at indsende eventuelle spørgsmål hurtigst muligt, jf. punkt 11.1.

Tilbud skal udformes på grundlag af vedlagte rammeaftaleudkast, der udtrykker de krav og forventninger, som SKI har til tilbudsgivers tilbud.

Tilbudsgiver skal kun fremsendes de dokumenter og oplysninger, der efterspørges i udbudsmaterialet. Hvis tilbudsgiver vælger at fremsende andre dokumenter (f.eks. standardvilkår eller markedsføringsmateriale), bærer tilbudsgiver den fulde risiko for at disse andre dokumenter og oplysninger er i overensstemmelse med hele udbudsmaterialet.

Det betyder, at tilbudsgiver bærer risikoen for, at oplysningerne i sådanne dokumenter opfylder alle krav, vilkår og betingelser i alle dele af udbudsmaterialet, herunder at de ikke udgør forbehold eller på anden vis ikke er i overensstemmelse med udbudsmaterialet eller i øvrigt medfører at tilbuddet ikke er antageligt.

SKI vil ikke tillægge sådanne dokumenter og oplysninger positiv betydning ved vurdering og evaluering af tilbuddet, men er derimod forpligtet til at vurdere, om de medfører at tilbuddet er uantageligt. Selv hvis tilbuddet måtte være antageligt, er SKI dog ikke forpligtet til at lade disse dokumenter indgå i et evt. kontraktforhold med tilbudsgiveren.

I punkt 9.2 er det beskrevet, hvordan ESPD'et udfyldes, og i punkt 9.3 er det beskrevet, hvilke dokumenter, der skal indgå i tilbuddet. Endelig fremgår det af punkt 9.4, hvordan tilbud afgives i det elektroniske udbudssystem.

Er tilbudsgiver en sammenslutning af flere økonomiske aktører (f.eks. et konsortium), er der yderligere vejledning, i hvordan tilbud afgives under punkt 9.5.

Øvrige forhold vedrørende tilbudsafgivelse fremgår af punkt 9.6.

9.2 ESPD (European Single Procurement Document)

Tilbudsgiver skal udfylde, underskrive og aflevere et elektronisk ESPD i udbudssystemet ETHICS.

En tilbudsgiver, der deltager alene og ikke baserer sig på støttende virksomheders formåen for at opfylde kravene til økonomisk og finansiel formåen, udfylder, underskriver og afleverer alene ét ESPD.

En tilbudsgiver, der baserer sig på en eller flere støttende virksomheders formåen i forhold til opfyldelse af minimumskrav til egnethed, jf. punkt 7.2.1, udfylder, underskriver og afleverer et ESPD for egen virksomhed, og *hver* af de støttende virksomheder, som tilbudsgiveren baserer sin formåen på, udfylder, underskriver og afleverer et særskilt ESPD for den støttende virksomhed, med oplysninger om de relevante forhold, som tilbudsgiveren baserer sin formåen på. Dette gøres på forsidens af udbuddet i ETHICS under fanebladet 'Status' ved at klikke på 'Del'. Herefter indtastes e-mail på den eller de personer, der ønskes deling med og der klikkes på 'del med fuld adgang' eller 'del med begrænset adgang', hvorefter boksen kan lukkes ved at klikke på 'Luk'. Tilbudsgiver kan kontakte ETHICS Support⁴ for yderligere teknisk vejledning om, hvordan en støttende virksomhed udfylder ESPD i ETHICS, så den støttende virksomheds ESPD afleveres sammen med tilbudsgiverens tilbud. Der henvises i øvrigt til punkt 16.3 om udfyldelse støtteerklæringer for støttende virksomheder.

En tilbudsgiver, der er en sammenslutning af økonomiske aktører (f.eks. et konsortium), udfylder, underskriver og afleverer et særskilt ESPD for *hver* af de deltagende økonomiske aktører i sammenslutningen. Den deltager i konsortiet, som står for at aflevere tilbud i ETHICS, kan vælge at

⁴ Merzell Ethics Kunde Service: +45 7022 7007, <https://merzell.atlassian.net/servicedesk/customer/portal/3>

dele adgangen til udbudssiden med en eller flere personer fra en eller flere støttende virksomheder. Dette gøres på forsiden af udbuddet under fanebladet 'Status' ved at klikke på 'Del'. Herefter indtastes e-mail på den eller de personer, der ønskes deling med og der klikkes på 'del med fuld adgang' eller 'del med begrænset adgang', hvorefter boksen kan lukkes ved at klikke på 'Luk'. ETHICS Support⁵ kan kontaktes for yderligere teknisk vejledning om, hvordan øvrige konsortiedtagere udfylder ESPD i EHICS, så alle konsortiedtageres ESPD afleveres samlet med tilbuddet. Der henvises i øvrigt til punkt 9.5 om sammenslutning af virksomheder.

Særligt om personoplysninger vedrørende straffedomme og lovovertrædelser i ESPD'et:

Såfremt et ESPD i tilbudsgiverens tilbud indeholder personoplysninger vedrørende straffedomme og lovovertrædelser, herunder i relation til udelukkelsesgrundene, afleveres ESPD'et via ETHICS. Et ESPD med sådanne oplysninger vil kun være tilgængelig for personer hos SKI med særlig adgang til håndtering af følsomme personoplysninger.

Det bemærkes, at SKI har en politik om behandling af personoplysninger, herunder følsomme personoplysninger der afgives i forbindelse med ESPD, hvorfor oplysningerne behandles fortroligt og i overensstemmelse med databeskyttelsesforordningen⁶ samt databeskyttelsesloven⁷. Se nærmere om behandling af personoplysninger i SKI's Cookie- og privatlivspolitik på www.ski.dk.

9.2.1 Udfyldelse af ESPD

Der skal udfyldes oplysninger i følgende dele af ESPD'et:

Del II: Oplysninger om den økonomiske aktør.

- Afsnit A: Oplysninger om den økonomiske aktør.
- Afsnit B: Oplysninger om den økonomiske aktørs repræsentanter.
- Afsnit C: Oplysninger om udnyttelse af andre enheders kapacitet.

Del III: Udelukkelsesgrunde.

- Afsnit A: Grunde vedrørende straffedomme.
- Afsnit B: Grunde vedrørende betaling af skatter og afgifter eller bidrag til sociale sikringsordninger.
- Afsnit C: Grunde, der vedrører insolvens, interessekonflikter eller forsømmelse i forbindelse med udøvelsen af erhvervet.

Del IV: Udvalgelseskriterier.

- Afsnit B: Økonomisk og finansiell formåen.
 - Under hhv. "Samlet årsomsætning" og "Finansielle nøgletal" anføres de i punkt 7.2.1 efterspurgte oplysninger for det seneste disponible regnskabsår.

⁵ Se forrige note.

⁶ Europa-Parlamentets og Rådets forordning (EU) 2016/679 om beskyttelse af fysiske personer i forbindelse med behandling af personoplysninger og om fri udveksling af sådanne oplysninger og om ophævelse af direktiv 95/46/EF (generel forordning om databeskyttelse)

⁷ Lov nr. 502 af 23. maj 2018 om supplerende bestemmelser til forordning om beskyttelse af fysiske personer i forbindelse med behandling af personoplysninger og om fri udveksling af sådanne oplysninger (databeskyttelsesloven)

Del VI: Afsluttende erklæringer.

De dele af ESPD'et, som ikke er nævnt ovenfor, skal ikke udfyldes

Tilbudsgiver, konsortiedeltagere og/eller støttende virksomheder skal underskrive deres respektive ESPD'er. Hvis et afleveret ESPD ikke er underskrevet, tager SKI forbehold for at lade dette berigtige, jf. udbudslovens § 159, stk. 5.

9.3 Tilbuddets indhold

Tilbuddet skal udfyldes og indsendes i nedenstående dokumenter via SKI's udbudssystem ETHICS:

- Bilag C Leverandørens tilbud, jf. punkt 9.3.1
- Bilag C.1 Service- og support, jf. punkt 9.3.2
- Bilag C.2 Miljø og Klima, jf. punkt 9.3.2
- Følgebrev, jf. punkt 9.3.3.

Tilbud skal udformes på dansk.

I det følgende er det nærmere beskrevet, hvordan de enkelte dokumenter skal udfyldes.

9.3.1 Bilag C Leverandørens tilbud

Tilbudsafgivelsen i bilag C Leverandørens tilbud er overordnet struktureret i trin 1-4, som angivet nærmere nedenfor. Trin 5 beskriver tilbudsgivers referencerammer for hovedproduktgrupperne "Software", Service- og supportaftaler" og "Pay as you go", der beregnes på baggrund af de tilbudte priser, som nærmere beskrevet under trin 5. Tilbudsgiver skal ikke selv beregne referencerammerne, og skal derfor ikke foretage sig noget under nr. 5 nedenfor.

Under rammeaftalen vil priserne i E-kataloget fremgå med maksimalt 2 decimaler. Det er således tilbudsgivers ansvar og risiko at sikre, at de tilbudte priser angivet ned til 2. decimal er retvisende, og at tilbudsgiver står inde for at det er priserne ned til 2. decimal, der vil blive anvendt under rammeaftalen.

Tilbudsgiver gøres særligt opmærksom på, at de tilbudte priser skal indeholde SKI's andel. Tilbudsgiver kan benytte følgende formel til at indregne SKI's andel på 1,8 %, jf. rammeaftalens punkt 8.5, i sine tilbudspriser:

$$\frac{P_{Lev}}{0,982} = P_{SKI}$$

Hvor:

P_{Lev} = Leverandørens pris eksklusive SKI's andel

P_{SKI} = Leverandørens pris inklusive SKI's andel

Tilbudsgiver gøres særligt opmærksom på, at det er tilbudsgiver, der bærer den fulde kommercielle risiko for prissætningen i tilbuddet og den efterfølgende økonomiske balance under Rammeaftalen, jf. også nærmere i Rammeaftalens punkt 3.

Hvis et tilbud forekommer unormalt lavt tager SKI forbehold for at anmode en tilbudsgiver om indenfor en passende frist at redegøre for de priser og omkostninger, der indgår i tilbuddet, jf. udbudslovens § 169.

Alle priser, herved forstås kostpris med tillæg af avance, jf. bilag H, punkt 2, 2. og 3. tekstafsnit, skal inkludere afgifter og told samt alle omkostninger forbundet med levering til kunden, herunder transport- og leveringsomkostninger, SKI's andel og drift af rammeaftalen i øvrigt, herunder udgifter til administration, fakturering mv.

9.3.1.1 Trin 1-5 i tilbudsafgivelse

- 1) **Producentmærker og avance:** I arket "Producentmærker" skal tilbudsgiver tilbyde de Producentmærker, som tilbudsgiver vil tilbyde produkter fra i arkene "Tilbudsliste Hardware 1", "Tilbudsliste Hardware 2" og "Tilbudsliste Hardware 3". Tilbudsgiver skal derefter tilbyde sine avancesatser i arket "Avanceoversigt". Avance er nærmere defineret i bilag H, punkt 2, 3. tekstafsnit. Avancesatser skal tilbydes pr. Producentmærke, pr. produktgruppe.
- 2) **Tilbudsliste:** I arkene "Tilbudsliste Hardware 1", "Tilbudsliste Hardware 2" og "Tilbudsliste Hardware 3" skal tilbudsgiver tilbyde produkter i hovedproduktgrupperne "Barebone enheder til servere", "Barebone enheder til storage" og "Løsdele", fra de Producentmærker, der er tilbudt i arket "Producentmærker". Produkterne skal prissættes med deres kostpris, som er nærmere defineret i bilag H, punkt 2, 2. tekstafsnit, og med den avance der er tilbudt for et givet Producentmærke i arket "Avanceoversigt". Derudover, i arket "Tilbudsliste Timebase-rede yde." skal tilbudsgiver tilbyde alle Ydelserne i hovedproduktgruppen "Timebaserede Ydelser".
- 3) **Typesystemer:** I arkene "T1" – "T45" skal tilbudsgiver tilbyde alle typesystemerne. Typesystemerne skal tilbydes ved at bruge de produkter og priser, der er tilbudt i arkene "Tilbudsliste Hardware 1", "Tilbudsliste Hardware 2" og "Tilbudsliste Hardware 3", til at konfigurere servere- og/eller storagesystemer, der opfylder kravene til typesystemerne i bilag B.1. Hvert typesystem skal konfigureres i 6 varianter.
- 4) **Referencerammer:** I arkene "Referenceramme S&S", "Referenceramme Software" og "Referenceramme PAYG" skal tilbudsgiver tilbyde sine referencerammer i procent for produktgrupperne "Service- og supportaftaler", "Software" og "Pay as you go". I udbuddet bruges referencerammerne i evalueringen af tilbudsgivers tilbud som beskrevet i punkt 8.1.1.
- 5) **Evalueringspriser for referencerammer:** På baggrund af tilbudsgivers procentsatser, jf. nr. 4, tilbudsgivers priser for produkterne, jf. nr. 1 og 2), og tilbudsgivers konfigurationer af produkterne i typesystemerne, jf. nr. 3), beregnes en række maksimale priser, som anvendes til de evalueringstekniske priser.

I arket "Oversigt over evaluering" kan tilbudsgiver se en oversigt over tilbudsgivers evalueringstekniske priser.

9.3.1.2 Ad 1) Producentmærker og avance

I arket "Producentmærker" skal tilbudsgiver angive de Producentmærker, som tilbudsgiver vil tilbyde i de produktgrupper, hvor der er stillet krav til det tilbudte sortiment i forhold til konfiguration af typesystemer, jf. nærmere i bilag B.1. Tilbudsgiver skal være opmærksom på, at der under

Miniudbud på rammeaftalen kun må benyttes de Producentmærker, der indgår i tilbudsgivers sortiment i en given produktgruppe, til at tilbyde server- og/eller storage-systemer fra den pågældende produktgruppe. F.eks. er det kun de Producentmærker, der er tilbudt i produktgruppen Rack, der må benyttes til at tilbyde Rack servere. Se nærmere i bilag D, punkt 4.

Derefter skal tilbudsgiver tilbyde sine avancesatser i arket "Avanceoversigt", som nærmere beskrevet nedenfor. Oplysningerne om Producentmærker og avancesatser er nødvendige at udfylde først, for at sikre at arkene "Tilbudsliste Hardware 1", "Tilbudsliste Hardware 2" og "Tilbudsliste Hardware 3" udfyldes korrekt. Tilbudsgiver skal derfor starte sin udfyldelse af bilag C med at udfylde arket "Producentmærker" og herefter "Avanceoversigt". Når arkene "Tilbudsliste Hardware 1", "Tilbudsliste Hardware 2" og "Tilbudsliste Hardware 3" efterfølgende udfyldes, fremkommer oplysningerne om Producentmærker som rullemenuer, og avancesatser trækkes automatisk. Oplysningerne hentes via en formel, så der undgås fejl i avancesatserne for de pågældende Producentmærker.

Arket "Producentmærker" omfatter nedenstående tabel, der skal udfyldes af tilbudsgiver.

- Producentmærker

	Producentmærke	Producentmærke	Producentmærke	Producentmærke	Producentmærke	Producentmærke
Produktgruppe						
Barebone enheder for servere						
Rack						
Blade						
Tower						
Edge						
Barebone enheder for storage						
DAS						
NAS, herunder Object storage						
Block						
Backup og Arkivering						
Komplekse og/eller integrerede løsninger						
Komplekse og integrerede løsninger						
PAYG						

I tabellen skal tilbudsgiver oplyse de Producentmærker, som tilbudsgiver vil tilbyde produkter fra i arkene "Tilbudsliste Hardware 1" og "Tilbudsliste Hardware 2". Tilbudsgiver skal for hver produktgruppe tilbyde et minimum antal Producentmærker, jf. bilag B punkt 4.1, 4.2, 4.4.2 og 5. Minimum antallet af Producentmærker pr. produktgrupper er markeret med grønne celler. Se i øvrigt nærmere bilag B.1 pkt. 1.1.

Arket "Avanceoversigt" omfatter tre tabeller, der skal udfyldes af tilbudsgiver:

- Tabel 1 "Barebone enheder for servere"
- Tabel 2 "Barebone enheder for storage"
- Tabel 3 "Løsdele"

[illegible]

I tabel 1 og 2 skal tilbudsgiver oplyse de tilbudte Producentmærker, jf. arket "Producentmærker", og avancesatser. Avancen skal angives som en procentsats.

For hvert Producentmærke skal tilbudsgiver tilbyde sin avance pr. produktgruppe i hovedproduktgrupperne "Barebone enheder til servere" (tabel 1) og "Barebone enheder til storage" (tabel 2), som Producentmærket er tilbudt i, jf. arket "Producentmærker". For Producentmærker, der er tilbudt samlet for hhv. alle produktgrupper af Komplekse og/eller integrerede løsninger og/eller alle produktgrupper af Pay as you go, gælder, at der må angives avancer for de produktgrupper i hovedproduktgrupperne "Barebone enheder til servere" og "Barebone enheder til storage", som tilbudsgiver vil tilbyde produkter i til komplekse og/eller integrerede løsninger.

Avancesatser må maksimalt rumme 2 decimaler. Hvis tilbudsgiver angiver mere end 2 decimaler i en avancesats afkortes der automatisk til 2. decimaler, når avancesatsen benyttes i de efterfølgende faneblade, jf. Ad 2) nedenfor. Det vil sige, at alle decimaler ud over den 2. decimal ikke anses som en del af tilbuddet, og det vil være den afkortede avancesats der lægges til grund for tilbuddet.

Tabel 3 "Løsdele" viser automatisk de Producentmærker, som tilbudsgiver har oplyst i tabel 1 og 2. For hvert Producentmærke skal tilbudsgiver tilbyde en avance pr. produktgruppe i hovedproduktgruppen "Løsdele", angivet som en procentsats.

Avance er nærmere defineret i bilag H, punkt 2, 3. tekstafsnit, hvor det fremgår:

"Ved Avance forstås de procentuelle tillæg, som Leverandøren har tilbudt i bilag C, og som lægges til Kostprisen. Kostprisen + Avancen (f.eks. DKK 100 + 10 % = DKK 110) omfatter SKI's andel, jf. Rammeaftalens punkt 8.5, som Leverandøren skal betale til SKI, og udgør derudover Leverandørens fulde vederlag for opfyldelsen af Rammeaftalen og Leveringskontrakterne, medmindre Leverandøren har tilbudt lavere priser i forbindelse med tildeling af en Leveringskontrakt ved miniudbud."

9.3.1.3 Ad 2) Tilbudslistes

Hardware-produkter

I bilag C Leverandørens tilbud skal tilbudsgiver tilbyde og prissætte alle de produkter fra hvert af de Producentmærker, som tilbudsgiver vil tilbyde og bruge under rammeaftalen, når der skal tilbydes færdigkonfigurerede server- og storage-systemer til kunderne. I Bilag C fremgår tilbudslisterne til hovedproduktgrupperne "Barebone enheder til servere", "Barebone enheder til storage", "Løsdele" og "Timebaserede ydelser" af arkene "Tilbudsliste Hardware 1", "Tilbudsliste Hardware 2", "Tilbudsliste Hardware 3" og "Tilbudsliste Timebaserede yde.". Disse Produkter og Ydelser skal tilbydes til faste priser og overgår til E-kataloget, når Rammeaftalen sættes i drift.

For Produkterne omfattet af hovedproduktgrupperne "Barebone enheder for servere", "Barebone enheder for storage" og "Løsdele" gælder også, at tilbudsgiverne skal oplyse Producenternes SKU numre (Stock Keeping Unit). Bemærk i den forbindelse følgende definitioner i rammeaftalens punkt 1:

"Ved Producent forstås en virksomhed, der fremstiller Produkter omfattet hovedproduktgrupperne "Barebone enheder til servere" og/eller "Barebone enheder til storage", af råvarer, halvfabrikata og/eller komponenterne heri, inklusive evt. yderligere bestykning med Produkter fra hovedproduktgruppen "Løsdele". Til fremstilling henregnes ikke klargøring til salg eller ikke væsentlige tilpasninger af Produkterne, uagtet om de måtte indebære en mindre og begrænset ændring af Produkternes funktionalitet.

Ved Producentmærke forstås et varemærke, som Producenten bruger til Produkter omfattet af hovedproduktgrupperne "Barebone enheder til servere" og/eller "Barebone enheder til storage", som Producenten fremstiller, inklusive evt. yderligere bestyknings med Produkter fra hovedproduktgruppen "Løsdele", der markedsføres og sælges i samme kvalitet og under samme varemærke og evt. logo, uanset hvilket forhandlernetværk Produkterne forhandles i.

[...]

Ved Varenummer forstås et Produkts eller Ydelses unikke nummer, der skal være identisk, herunder ift. brug af store og små bogstaver/tegn, på tværs af Rammeaftalen, herunder bilag C, E-kataloget og Leverandørens webshop, samt ordrebekræftelser, følgesedler og fakturaer, der udstedes under Rammeaftalen, og ved Leverandørens indrapportering af omsætning, jf. punkt 8.6 og bilag F. For Produkter i hovedproduktgrupperne "Barebone enheder til servere", "Barebone enheder til storage" og "Løsdele", skal et Produkts Varenummer derudover være identisk med det "Stock Keeping Unit" (SKU nummer), som Producenten benytter for Produktet generelt og uafhængigt af Rammeaftalen."

Der stilles således ikke krav om, at en Producent selv skal fremstille de produkter, som tilbydes under et Producentmærke i hovedproduktgruppen "Løsdele". En Producent må gerne benytte leverandører til at understøtte bestyknings af sine barebone enheder. Det er dog et krav, at Producenten fører SKU-numre, som benyttes generelt, for de produkter, der tilbydes under et Producentmærke.

Disse SKU numre skal oplyses bl.a. for at sikre sporbarhed af produkter i forhold til de tilbudte kostpriser, samt efterfølgende reguleringer af kostpriserne under rammeaftalen, og i forhold til de Produkter, der er tilbudt på Rammeaftalen, og de Produkter, som tilbydes i en færdig konfiguration af et server- og/eller storage system i et miniudbud under Rammeaftalen, men også ift. de produkter som Kunderne har brug for at anskaffe, når der skal bruges specifikke reservedele til eksisterende systemer gennem direkte tildeling.

I det følgende er det nærmere beskrevet, hvorledes der skal afgives priser.

Nedenfor ses et skærmdump af Bilag C Tilbudsliste, arket "Tilbudsliste Hardware 3" (Løsdele).

Produktgruppe	Underproduktgruppe	Produktbeskrivelse	UNSPSC kategori (4. niveau)	Producentmærke	Producent varenr. (SKU-nummer)	Tilbudsgivers Kostpris pr. stk.	Tilbudsgivers Avance i % Angives kun med 2	Tilbudspris pr. stk. (SKU-pris) i DKK ekskl. Moms	Varelinje validering	Validering af 0 % Avance
Udfyldes via drop-down funktion. Tilbudsgiver skal udfylde den korrekte produktgruppe for varerlinjen.	Udfyldes via drop-down funktion. Tilbudsgiver skal udfylde den korrekte underproduktgruppe for varerlinjen.	Tilbudsgiver skal udfylde med en beskrivelse af det tilbudte Produkt.	Udfyldes af Tilbudsgiver for det pågældende Produkt.	Udfyldes via drop-down funktion, som trækker fra listen "Producentmærke- og Avanceoversigt".	Tilbudsgiver skal udfylde med producentens SKU-nummer. Det er dette SKU-nummer, der vil anvendes i E-kataloget.	Tilbudsgiver skal udfylde Kostprisen for det pågældende Produkt.	Udfyldes automatisk. Dette felt trækker fra listen "Producentmærke- og Avanceoversigt". Angives kun med 2 decimaler.	Udfyldes automatisk på baggrund af kolonne G og H. Afundes til 2 decimaler.	Denne kolonne udfyldes automatisk og fortæller om linjen er udfyldt korrekt. Rødt kan en ikke udfyldes.	Udfyldes automatisk og er en hjælp kolonne.
									Rødt kan en ikke udfyldes.	
									Rødt kan en ikke udfyldes.	
									Rødt kan en ikke udfyldes.	

Tilbudsgiver skal udfylde følgende kolonner i de 3 ark for hardware:

- Produktgruppe
- Underproduktgruppe, dog kun gældende for "Tilbudsliste Hardware 3"
- Produktbeskrivelse
- UNSPEC, 4. niveau
- Producentmærke
- Producent SKU nummer/varer.
- Tilbudsgivers Kostpris

Herefter trækker en formel i tilbudslisten Producentmærkets avance for den pågældende produktgruppe fra arket "Avanceoversigt" fra den relevante avance-tabel.

I kolonnen "Tilbudspris pr. stk. (SKI-pris) i DKK ekskl. Moms" beregnes tilbudsprisen via en formel, dvs. kostprisen tillagt avancen.

Der er ikke sat en begrænsning for, hvor mange decimaler der kan angives for Kostprisen, men når tilbudsprisen beregnes, afrundes den til nærmeste 2. decimal, og det vil være den afrundede pris, som produktet tilbydes til på Rammeaftalen.

Timebaserede ydelser

Tilbudsgiver skal udfylde følgende kolonner i arket "Tilbudsliste Timebaserede yde.":

- UNSPEC, 4. niveau
- Tilbudsgivers varenummer
- Produktbeskrivelse
- Tilbudsgivers tilbudspris

SKI-ID	Hovedproduktgruppe	Produktgruppe	UNSPSC kategori (4. niveau)	Tilbudsgivers varenr.	Produktbeskrivelse	Tilbudsgivers tilbudspris	Tilbudspris	
Her er angivet SKI-ID	Her er angivet hovedproduktgruppe	Her er angivet produktgruppe	Udfyldes af Tilbudsgiver for den pågældende Ydelse.	Tilbudsgiver skal udfylde varenr. for den pågældende Ydelse.	Tilbudsgiver skal udfylde med en beskrivelse af den tilbudte Ydelse.	Tilbudsgiver skal udfylde tilbudsprisen for de pågældende Ydelser.	Denne kolonne udfyldes automatisk. Afkortes til 2 decimaler.	Denne kolonne udfyldes automatisk og fortæller om linjen er udfyldt korrekt.
500323-60000	Timebaserede ydelser	Fysisk installation af produkter						Rækken er ikke udfyldt
500323-60001	Timebaserede ydelser	Installation af software på produkter						Rækken er ikke udfyldt
500323-60002	Timebaserede ydelser	Konfiguration af produkter						Rækken er ikke udfyldt
500323-60003	Timebaserede ydelser	Migrering af data						Rækken er ikke udfyldt
500323-60004	Timebaserede ydelser	Flytning af produkter						Rækken er ikke udfyldt
500323-60005	Timebaserede ydelser	Bortskaffelse af fysisk udstyr						Rækken er ikke udfyldt

Priserne må maksimalt rumme 2 decimaler. I kolonnen "Tilbudspris" hentes via en formel den pris, som er angivet i kolonnen "Tilbudsgivers tilbudspris", og afkortes eventuelle decimaler ud over 2. decimal. Det er den afkortede pris Ydelsen tilbydes til på Rammeaftalen.

9.3.1.4 Ad 3) Typesystemer

Typesystemerne har bl.a. til formål at strukturere og specificere det sortiment, der skal afgives tilbud på og opretholdes under rammeaftalen, og at skabe et ensartet sammenligningsgrundlag for de tilbudte Produkter og Ydelser i tilbudsgivernes tilbud.

Når tilbudsgiver har udfyldt arkene "Tilbudsliste Hardware 1-3", som beskrevet ovenfor, skal produkterne og priserne bruges til at konfigurere server- og/eller storage-systemer i seks (6) varianter af alle typesystemer. Det er således et krav, at alle de produkter, der indgår i varianterne af typesystemerne, er tilbudt i arkene "Tilbudsliste Hardware 1-3". Når varianterne af typesystemerne konfigureres i bilag C, skal der refereres til produkterne i arkene "Tilbudsliste Hardware 1-3", ved at benytte produkternes SKU-numre. Via en formel trækkes automatisk produktbeskrivelsen for det pågældende produkt, hvorefter tilbudsgiver skal oplyse, hvor mange stk. af det pågældende produkt, der anvendes i varianten. Herefter vises prisen for det angivne antal af det pågældende produkt i kolonnen "Pris*antal".

Alle de færdige konfigurationer af varianter af typesystemerne, skal opfylde kravene til typesystemer, jf. bilag B.1. På den måde bliver tilbuddene sammenlignelige, selvom der er forskelle på de produkter, der indgår i de færdige konfigurationer af varianterne af typesystemerne.

I arkene "T1-T45" skal tilbudsgiver tilbyde konfigurationerne af alle seks (6) varianter af alle 45 typesystemer med produkter og priser fra arkene "Tilbudsliste Hardware 1, 2 og 3". Nedenfor ses et eksempel på arkene "T1-T45", ved et udsnit af arket "T1", hvor varianterne af typesystemer konfigureres.

[illegible]

Når konfigurationerne af alle 6 varianter af et typesystem er udfyldt, vil der fremgå en pris for hver enkelt konfiguration af en variant af typesystemet, og en samlet pris for alle seks (6) konfigurationer af varianterne af typesystemet.

Der skal konfigureres én (1) variant af hvert typesystem, for hvert af de Producentmærker der tilbydes i en produktgruppe, medmindre der tilbydes mindre end 6 (seks) Producentmærker i produktgruppen. Der må ikke tilbydes Producentmærker i en produktgruppe, for hvilke der ikke også tilbydes mindst én (1) konfiguration af en variant af hvert af de typesystemer, der hører til produktgruppen. Konfigurationerne af hver af typesystemernes seks (6) varianter skal således fordeles mellem de Producentmærker, der er tilbudt i produktgruppen, efter nedenstående principper:

Hvis der tilbydes seks (6) Producentmærker i en produktgruppe, skal der konfigureres én (1) variant af hvert af produktgruppens typesystemer pr. Producentmærke. Det vil sige, at konfigurationerne af de seks (6) varianter af hvert typesystem i produktgruppen skal fordeles mellem de tilbudte Producentmærker i produktgruppen efter fordelingsnøglen 1-1-1-1-1-1.

Hvis der tilbydes fem (5) Producentmærker i en produktgruppe, skal der konfigureres én (1) variant af hvert af produktgruppens typesystemer pr. Producentmærke. De resterende varianter (én (1) variant pr. typesystem i produktgruppen) skal konfigureres i ét (1) af de Producentmærker, der tilbydes i produktgruppen. Det vil sige, at konfigurationerne af de seks (6) varianter af hvert typesystem i produktgruppen skal fordeles mellem de tilbudte Producentmærker i produktgruppen efter fordelingsnøglen 2-1-1-1-1.

Hvis der tilbydes fire (4) Producentmærker i en produktgruppe, skal der konfigureres én (1) variant af hvert af produktgruppens typesystemer pr. Producentmærke. De resterende varianter (to (2) varianter pr. typesystem i produktgruppen) skal konfigureres i to (2) af de Producentmærker, der tilbydt i produktgruppen, med én (1) variant pr. Producentmærke pr. typesystem. Det vil sige, at

konfigurationerne af de seks (6) varianter af hvert typesystem i produktgruppen skal fordeles mellem de tilbudte Producentmærker i produktgruppen efter fordelingsnøglen 2-2-1-1.

Hvis der tilbydes tre (3) Producentmærker i en produktgruppe, skal der konfigureres to (2) varianter af hvert af produktgruppens typesystemer pr. Producentmærke. Det vil sige, at konfigurationerne af de seks (6) varianter af hvert typesystem i produktgruppen skal fordeles mellem de tilbudte Producentmærker i produktgruppen efter fordelingsnøglen 2-2-2.

Hvis der tilbydes to (2) Producentmærker i en produktgruppe, skal der konfigureres tre (3) varianter af hvert af produktgruppens typesystemer pr. Producentmærke. Det vil sige, at konfigurationerne af de seks (6) varianter af hvert typesystem i produktgruppen skal fordeles mellem de tilbudte Producentmærker i produktgruppen efter fordelingsnøglen 3-3.

9.3.1.5 Ad 4) Referencerammer

Tilbudsafgivelse for Service- og supportaftaler, Software, herunder også software til komplekse og/eller integrerede løsninger og PAYG, kræver en variabel prisstruktur. Det skyldes, at priserne for Produkterne/Ydelserne er afhængige af den færdige konfiguration af det konkrete server- og/eller storage-system, som de købes til, herunder evt. systemer de skal indgå i eller erstatte. Da sortimentet ikke omfatter de konkrete færdige konfigurerede systemer, er der ikke noget grundlag i sortimentet for en fast prisdannelse af disse Produkter/Ydelser.

Tilbudsgiverne skal derfor tilbyde produktgrupperne af Service- og supportaftaler og Software, samt Basis- og Unitpriser i produktgrupperne af PAYG, ved at tilbyde referencerammer angivet i procent i tilbuddet på rammeaftalen.

Under rammeaftalen benyttes referencerammerne kun ifm. miniudbud ved anskaffelse af server- og/eller storage-systemer, og angiver det maksimale forhold til prisen for hardware i det server- og/eller storage-system, der er omfattet af miniudbuddet, som nærmere beskrevet nedenfor og i bilag D, punkt 2.2.5.

Under rammeaftalen må leverandørerne således ikke overskride de referencerammer, der er tilbudt på rammeaftalen, når leverandørerne på rammeaftalen afgiver tilbud på et miniudbud under rammeaftalen.

I bilag C, arkene "Referenceramme S&S", "Referenceramme Software" og "Referenceramme PAYG", skal tilbudsgiver tilbyde de referencerammer, der gælder under rammeaftalen.

Bemærk, at det er ikke alle produktgrupper af Service- og supportaftaler og Software, der skal tilbydes til alle produktgrupper i hovedproduktgrupperne "Barebone enheder til servere", "Barebone enheder til storage", "PAYG", eller produktgruppen til Komplekse og/eller integrerede løsninger i hovedproduktgruppen "Software". I ovennævnte ark i bilag C er det angivet med celler markeret med grå, og med teksten "*Ikke relevant*", når en produktgruppe ikke skal tilbydes.

Nedenfor fremgår udsnit af tabellerne i arkene.

"Referenceramme S&S":

Hovedproduktgruppe	Produktgruppe	Typesystem	Angivelse af Typesystemerne for den pågældende Produktgruppe	24/7 aftale, 3 år	24/7 aftale, 4 år	24/7 aftale, 5 år	24/7 aftale, 6 år	24/7 aftale, 7 år	NBD aftale, 3 år	NBD aftale, 4 år	NBD aftale, 5 år	NBD aftale, 6 år	NBD aftale, 7 år
Barebone enheder til servere	Rack	Entry level	T1-T6										
		Mid-range											
		Virtualisering											
		High End											
	Blade	Storage	T7-T11										
		Database											
		Entry level											
		Mid-range											
	Tower	Virtualisering	T12-T15										
		High End											
		Database											
		Entry level											
Barebone enheder til storage	Edge	Mid-range	T16-T17										
		Storage											
		Entry level											
		Mid-range											
	DAS	Low priority	T18-T19										
		Medium priority											
		NAS - Low priority											
		NAS - Medium priority											
	NAS	NAS - High priority	T20-T22										
		Object - Low priority											
		Object - Medium priority											
		Object - High priority											
	Block	Entry level	T23-T25										
		Mid-range											
		Enterprise											
		High performance											
Software	Backup og arkivering	Entry level	T26-T29										
		Mid-range											
		High End											
		Database											
	Komplekse og integrerede løsninger	Entry level	T30-T32										
		Mid-range											
		High End											
		Virtualisering											
	Software	Storage	T33-T38										
		Database											
		Entry appliance											
		Medium appliance											
PAYG	3 år	High	T39-T41										
		Medium											
		Low											
		X-high											
	4 år	Small	T42-T45										
		Medium											
		High											
		X-high											
	5 år	Small	T46-T49										
		Medium											
		High											
		X-high											

"Referenceramme Software":

Hovedproduktgruppe	Produktgruppe	Typesystem	Angivelse af Typesystemerne for den pågældende Produktgruppe	Virtualiserings-software produktgruppe	Overvågnings-software produktgruppe	Management-software produktgruppe	Replikerings-software (synkron/asynkron) produktgruppe	Komprimerings- og deduplikerings-software produktgruppe	Operativ-systemer produktgruppe	Performance-, analyse- og rapport-software produktgruppe	Backup software produktgruppe	Software til komplekse og integrerede løsninger (SDOC) produktgruppe	Software til komplekse og integrerede løsninger (SDI) produktgruppe
Barebone enheder til servere	Rack	Entry level	T1-T6				Ikke relevant	Ikke relevant				Ikke relevant	Ikke relevant
		Mid-range											
		Virtualisering											
		High End											
	Blade	Storage	T7-T11				Ikke relevant	Ikke relevant				Ikke relevant	Ikke relevant
		Database											
		Entry level											
		Mid-range											
	Tower	Virtualisering	T12-T15				Ikke relevant	Ikke relevant				Ikke relevant	Ikke relevant
		High End											
		Database											
		Entry level											
Barebone enheder til storage	Edge	Mid-range	T16-T17				Ikke relevant	Ikke relevant				Ikke relevant	Ikke relevant
		Storage											
		Entry level											
		Mid-range											
	DAS	Low priority	T18-T19	Ikke relevant					Ikke relevant		Ikke relevant	Ikke relevant	Ikke relevant
		Medium priority											
		NAS - Low priority		Ikke relevant					Ikke relevant		Ikke relevant	Ikke relevant	Ikke relevant
		NAS - Medium priority											
	NAS	NAS - High priority	T20-T22	Ikke relevant									
		Object - Low priority		Ikke relevant					Ikke relevant		Ikke relevant	Ikke relevant	Ikke relevant
		Object - Medium priority											
		Object - High priority		Ikke relevant									
	Block	Entry level	T23-T25	Ikke relevant					Ikke relevant		Ikke relevant	Ikke relevant	Ikke relevant
		Mid-range											
		Enterprise											
		High performance		Ikke relevant									
Software	Backup og arkivering	Entry level	T26-T29	Ikke relevant			Ikke relevant	Ikke relevant	Ikke relevant			Ikke relevant	Ikke relevant
		Mid-range											
		High End											
		Database											
	Komplekse og integrerede løsninger	Entry level	T30-T32				Ikke relevant	Ikke relevant					
		Mid-range											
		High End											
		Virtualisering											
	Software	Storage	T33-T38										
		Database											
		Entry appliance											
		Medium appliance											
PAYG	3 år	Small	T39-T41				Ikke relevant	Ikke relevant				Ikke relevant	Ikke relevant
		Medium											
		High											
		X-high											
	4 år	Small	T42-T45										
		Medium											
		High											
		X-high											
	5 år	Small	T46-T49										
		Medium											
		High											
		X-high											

"Referenceramme PAYG":

Hovedproduktgruppe	Produktgruppe	Commitment	Kombination	Referenceramme
PAYG	3	60%	Basispris	
			Compute Unitpris	
			Storage Unitpris	
		70%	Basispris	
			Compute Unitpris	
			Storage Unitpris	
		80%	Basispris	
			Compute Unitpris	
			Storage Unitpris	
	4	60%	Basispris	
			Compute Unitpris	
			Storage Unitpris	
		70%	Basispris	
			Compute Unitpris	
			Storage Unitpris	
		80%	Basispris	
			Compute Unitpris	
			Storage Unitpris	
	5	60%	Basispris	
			Compute Unitpris	
			Storage Unitpris	
		70%	Basispris	
			Compute Unitpris	
			Storage Unitpris	
		80%	Basispris	
			Compute Unitpris	
			Storage Unitpris	

Under rammeaftalen bruges en produktgruppes referenceramme til at angive den procentvise andel, som den samlede pris for produkterne/ydelseerne i produktgruppen maksimalt må udgøre af den samlede pris for de hardwareprodukter, dvs. de produkter fra hovedproduktgrupperne "Barebone enheder til servere", "Barebone enheder til storage" og "Løsdele", der indgår i det konkrete server- eller storage-system, som produkterne/ydelseerne i produktgruppen anskaffes sammen med.

Eksempel: hvis tilbudsgiver har tilbudt en referenceramme på 35 % for en "NBD aftale, 3 år" til produktgruppen "Blade" i hovedproduktgruppen "Barebone enheder til servere", så må prisen for en "NBD aftale, 3 år", der tilbydes til et serversystem fra produktgruppen "Blade" under et miniudbud på rammeaftalen, ikke overstige 35 % af prisen for serversystemet, dvs. de produkter fra hovedproduktgrupperne "Barebone enheder til servere" og "Løsdele", der indgår i det serversystem NDB aftalen tilbydes til.

Bemærk, at de tilbudte referencerammer for basis- og unitpriser i produktgrupperne af "PAYG" omfatter de løbende betalinger for alle produkterne fra hovedproduktgrupperne "Barebone enheder til servere", "Barebone enheder til storage" og "Løsdele", der indgår i systemet, jf. nærmere bilag D, punkt 2.2.5. For disse referencerammer gælder således, at de angiver de procentvise andele, som hhv. Basisprisen og Unitpriserne maksimalt må udgøre af den samlede pris for de hardwareprodukter, dvs. de produkter fra hovedproduktgrupperne "Barebone enheder til servere", "Barebone enheder til storage" og "Løsdele", der indgår i det konkrete server- eller storage-system, som basis- og unitpriserne gælder for.

Det bemærkes, at produktgrupperne i hovedproduktgrupperne "Service- og supportaftaler", "Software" og "Pay as you go" kun kan anskaffes i forbindelse med et miniudbud under rammeaftalen, som nærmere beskrevet i bilag D. Dernæst, at referencerammerne vil gælde i hele Rammeaftalens varighed, når kunderne anskaffer produkter/ydelse fra hovedproduktgrupperne "Software", "Service- og supportaftaler" og "Pay as you go".

9.3.1.6 Ad 5) Evalueringspriser for referencerammerne

På baggrund af de tilbudte procentsatser i referencerammerne, jf. ad 4), for produktgrupperne i hovedproduktgrupperne "Service- og supportaftaler", "Software" og "Pay as you go" beregnes evalueringspriser i arkene "Udfyldelse af yde. til typesy." og "T42-T45".

De maksimale priser beregnes ud fra de priser, der er tilbudt for typesystemernes hardwareprodukter, dvs. produkterne fra hovedproduktgrupperne "Barebone enheder til servere", "Barebone enheder til storage" og "Løsdele", og de procentsatser, der er tilbudt for produktgrupperne i hovedproduktgrupperne "Software", "Service- og supportaftaler" og "Pay as you go" til typesystemerne, jf. ad 4).

Nedenfor ses et skærmdump af arket "Udfyldelse af yde. til typesy.":

[illegible]

Nedenfor ses et eksempel på arkene "T41-T45", ved arket "T45", af den oversigt, som udfyldes automatisk for alle varianterne af PAYG Typesystemerne, når varianterne af typesystemerne og referencerammerne for produktgrupperne af PAYG er udfyldt.

[illegible]

9.3.1.7 Om vurderingen af konditionsmæssighed

Tilbudsgiver skal tilbyde sine produkter i hovedproduktgrupperne "Barebone enheder til servere", "Barebone enheder til storage" og "Løsdele" i arkene Tilbudsliste Hardware 1, Tilbudsliste Hardware 2 og Tilbudsliste Hardware 3 i bilag C, så kravene i bilag B er opfyldt. Hvis arkene er udfyldt, så et eller flere krav i bilag B ikke er opfyldt, eller med et eller flere produkter, der ikke opfylder kravene i bilag B, kan det medføre, at tilbuddet ikke er konditionsmæssigt.

Tilbudsgiver skal tilbyde alle ydelser i hovedproduktgruppen "Timebaserede ydelser" i arket "Tilbudsliste timebaserede yde.", så kravene i bilag B er opfyldt. Hvis tilbuddet ikke omfatter alle ydelserne i hovedproduktgruppen "Timebaserede ydelser", medfører det, at tilbuddet ikke er konditionsmæssigt.

Tilbudsgiver skal udfylde alle typesystemerne i bilag C, i arkene "T1"- "T45", med produkter der er tilbudt i arkene "Tilbudsliste Hardware 1, 2 og 3", så kravene til typesystemerne i bilag B.1 er

opfyldt. Hvis tilbuddet ikke omfatter alle typesystemerne, eller hvis et eller flere typesystemer ikke opfylder kravene i bilag B.1, kan det medføre, at tilbuddet ikke er konditionsmæssigt.

Derudover skal tilbudsgiver tilbyde alle produkter og ydelser i hovedproduktgrupperne "Software" og "Service- og supportaftaler" ved at udfylde arket "Udfyldelse af yde. til typesy.", så kravene i bilag B og bilag B.1 er opfyldt. Hvis tilbuddet ikke omfatter alle produkterne og ydelser, eller disse ikke er udfyldt for alle typesystemer, medfører det, at tilbuddet ikke er konditionsmæssigt.

SKI har derudover vurderet, at nedenstående ikke-udtømmende liste over forhold kan føre til, at tilbuddet ikke er konditionsmæssigt:

- Tilbuddet opfylder ikke grundlæggende elementer.
- Tilbuddet opfylder ikke kravene til de i bilag C angivne anvisninger for udfyldelse af tilbudslisten.
- Manglende pris på produkter/ydelser i tilbuddet.

SKI kan vælge aktivt at anmode tilbudsgiveren om at supplere, præcisere eller fuldstændiggøre tilbuddet, som SKI konkret vurderer kan reddes med proceduren i udbudslovens § 159, stk. 5. SKI er dog ikke forpligtet hertil, og det påhviler tilbudsgiver at sørge for, at tilbuddet er fyldestgørende, og overholder alle krav og vilkår i udbudsmaterialet.

9.3.2 Bilag C.1 og C.2

Bilagene C.1 og C.2 bruges til at beskrive, hvad tilbuddet omfatter af rådgivning og bistand mv. om miljø- og klima, samt service og support, i relation til produkterne i sortimentet. Der henvises til den indledningsvise uddybende vejledningstekst, der fremgår i hvert bilag, om, hvordan bilaget udfyldes og bruges i udbuddet.

9.3.3 Følgebrev

Følgebrevet genereres automatisk i udbudssystemet ETHICS (ved tryk på knappen "Underskriv og afslut tilbud"), når alt øvrigt tilbudsmateriale er uploadet.

Tilbudsgiver underskriver tilbuddet digitalt med den digitale signatur, som tilbudsgiver har modtaget fra udbudssystemet ETHICS.

9.4 Elektronisk afgivelse af tilbud

Tilbuddets dokumenter, jf. punkt 9.3, skal sendes elektronisk via udbudssystemet ETHICS. Processen for elektronisk afgivelse af tilbud er beskrevet i udbudsbekendtgørelsen.

De dokumenter, som tilbudsgiver skal udfylde, jf. punkt 9.2 og 9.3, kan findes i ETHICS under menupunktet "Tilbudsafgivelse" på udbudssiden i forbindelse med tilbudsafgivelse.

Det samlede udbudsmateriale, jf. punkt 2, er tilgængeligt på udbudssiden, jf. punkt 2.

Dele af udbudsmaterialet kan ligge som en .zip-fil. Nedenfor fremgår, hvilke dele der skal udfyldes af tilbudsgiver, herunder hvilke dele der skal fremsendes inden tilbudsfristen.

Udfyldes af tilbudsgiver	Fremsendes inden tilbudsfristen
--------------------------	---------------------------------

European Single Procurement Document (ESPD)	X
Bilag C Leverandørens tilbud	X
Bilag C.1 Miljø og klima	X
Bilag C.2 Service og support	X
Støtteerklæring (hvis tilbudsgiver baserer sig på andre enheder, jf. punkt 7.2)	
Erklæring vedrørende restriktive foranstaltninger på baggrund af Ruslands handlinger, der destabiliserer situationen i Ukraine, jf. punkt 16.4	
Følgebrev	X

Tilbudsgiver bør indledningsvis læse det samlede udbudsmateriale samt vejledningerne hertil grundigt igennem ved udarbejdelsen af tilbud.

Tilbud kan alene indgives elektronisk via ETHICS. Det vil ikke være muligt at afgive tilbud på en anden måde, herunder ved fremsendelse på e-mail, USB, CD-ROM eller ved brev.

For at kunne udfylde, gemme og signere dokumenter i PDF-format skal tilbudsgiver anvende Adobe Reader (11.07 eller nyere version). Andre versioner kan ikke anvendes til dette formål.

Tilbud tidsstemples elektroniske ved modtagelse. Hvis der ved fristudløb ligger flere eksemplarer/versioner af samme dokument, er det alene det senest tidsstemplede dokument, som vil blive taget i betragtning.

For nærmere oplysning om afgivelse af tilbudsafgivelse via ETHICS kan henvises til beskrivelsen i udbudsbekendtgørelsen (punkt VI.3).

9.5 Konsortier eller andre sammenslutninger

Såfremt tilbudsgiveren er en sammenslutning af økonomiske aktører (f.eks. et konsortium), skal disse påtage sig at hæfte solidarisk, og deltagerne i sammenslutningen udpeger én fælles befuldmægtiget, der er ansvarlig for kontakten til SKI. Den fælles befuldmægtigede forestår upload af tilbud, jf. punkt 9.3, i ETHICS på vegne af sammenslutningen.

Om udfyldelse af ESPD for sammenslutninger af økonomiske aktører (f.eks. et konsortium) henvises til punkt 9.2.

Det bemærkes, at den fælles befuldmægtigede i forbindelse med afgivelse af tilbud kun uploader ét eksemplar af tilbuddets dokumenter.

SKI er berettiget til at rette henvendelse til den befuldmægtigede virksomhed om ethvert forhold i relation til udbuddet.

9.6 Øvrige forhold vedrørende tilbudsafgivelse

Tilbudsgiver er ikke berettiget til at afgive et alternativt tilbud.

Såfremt samme økonomiske aktør er en del af flere tilbudsgivere, f.eks. fordi den økonomiske aktør selv afgiver tilbud, men samtidig indgår som deltager i et konsortium, der afgiver tilbud, skal tilbudsgiver sikre, at den økonomiske aktørs deltagelse i flere konstellationer af tilbudsgivere ikke medfører mulighed for at true gennemsigtigheden eller fordreje konkurrencen i udbuddet, f.eks. ved at koordinere indholdet af et tilbud med indholdet af et andet tilbud eller ved, at der følges en praksis, der strider mod ovenstående principper. Dette gælder tilsvarende, når to eller flere økonomiske aktører inden for samme koncern afgiver tilbud.

SKI forbeholder sig ret til at anmode tilbudsgiverne om at godtgøre, at samme økonomiske aktørs deltagelse i flere konstellationer af tilbudsgivere ikke medfører mulighed for at true gennemsigtigheden eller fordreje konkurrencen i udbuddet. SKI henviser i den forbindelse også til Konkurrence- og Forbrugerstyrelsens vejledning, der kan findes her: <https://www.kfst.dk/vejledninger/kfst/dansk/2020/20200925-nar-virksomheder-afgiver-faelles-bud/>.

10 Forbehold

Tilbudsgiver kan ikke tage forbehold over for, grundlæggende elementer eller ikke-kapitaliserbare forbehold, idet dette vil medføre, at tilbuddet vurderes at være ukonditionsmæssigt.

Flere ikke-grundlæggende elementer i udbudsmaterialet vil efter omstændighederne tilsammen kunne udgøre et grundlæggende element, således at forbehold over for denne flerhed af elementer ligeledes vil føre til, at tilbuddet ikke tages i betragtning.

Er tilbuddet ukonditionsmæssigt, vil tilbuddet ikke blive taget i betragtning ved tilbudsevalueringen.

I det omfang, tilbudsgiver anser dele eller elementer i rammeaftalen, herunder de underliggende bilag, for uhensigtsmæssige, opfordres tilbudsgiver til at stille spørgsmål hertil, jf. punkt 11.1, idet det kan give anledning til, at SKI meddeler supplerende oplysninger til udbudsmaterialet.

11 Supplerende oplysninger

11.1 Skriftlige spørgsmål

Tilbudsgiver har mulighed for at få supplerende oplysninger om udbudsmaterialet ved fremsættelse af skriftlige spørgsmål i forbindelse med tilbudsafgivelse.

I spørgsmål bedes tilbudsgiver klart angive, hvilke elementer i udbudsmaterialet, der spørges til. Såfremt tilbudsgiver vurderer, at et element er uhensigtsmæssigt bedes dette begrundet samt angivet med forslag til konkrete suppleringer. Spørgsmål bør skrives i anonymiseret form.

På baggrund af modtagne spørgsmål vil SKI konkret tage stilling til, om de angivne elementer er uhensigtsmæssige, og hvorvidt og i hvilket omfang SKI vil indarbejde (de foreslåede) suppleringer i udbudsmaterialet. Suppleringer kan i givet fald alene ske inden for de udbudsretlige rammer herfor.

Eventuelle suppleringer vil blive meddelt via udbudssiden i ETHICS, og suppleringerne vil herefter udgøre en del af udbudsmaterialet.

Spørgsmål skal formuleres på dansk og skal fremsættes skriftligt via udbudssiden på ETHICS, jf. punkt

Spørgsmål kan ikke stilles på anden måde, herunder på e-mail eller telefonisk.

Skriftlige spørgsmål og besvarelser heraf vil skriftligt i anonymiseret form løbende blive meddelt via udbudssiden i ETHICS, og suppleringerne vil herefter udgøre en del af udbudsmaterialet.

Det er tilbudsgivers ansvar at holde sig orienteret med de svar og eventuelle suppleringer, der tilgængeliggøres på udbudssiden.

Spørgsmål, der stilles senest 10 kalenderdage før fristen for afgivelse af tilbud, vil blive besvaret.

Spørgsmål, der stilles senere end 10 kalenderdage før tilbudsfristens udløb, kan forventes besvaret, i det omfang besvarelse kan afgives senest den 7. kalenderdag før datoen for tilbudsfristen.

Spørgsmål, der stilles senere end den 7. kalenderdag før datoen for tilbudsfristen, kan ikke forventes besvaret.

Tilbudsgiverne opfordres til at stille eventuelle spørgsmål så tidligt som muligt, idet det giver SKI en større mulighed for at indarbejde suppleringer foranlediget af spørgsmål fra tilbudsgiverne. Jo kortere tid, der er til tilbudsfristens udløb, jo mindre tilbøjelig vil SKI være for at foretage suppleringer af udbudsmaterialet, uanset at suppleringerne måtte være hensigtsmæssige.

11.2 Informationsmøde

11.2.1 Informationsmøde for tilbudsgivere

Tilbudsgivere indbydes til informationsmøde tirsdag den 17. januar 2023, kl. 13:00 – 14:30.

Mødet afholdes virtuelt, og der fremsendes link med mødeadgang til tilmeldte deltagere på mødedagen.

Af hensyn til den praktiske planlægning bedes tilbudsgiverne tilmelde sig mødet ved at sende en e-mail til SKI's kontaktperson, som er angivet under punkt 1, senest 4 dage før mødedatoen angivet ovenfor. Tilmeldingen skal indeholde oplysning om, hvor mange der deltager i mødet samt oplysning om alle deltagernes navne, titler og kontaktoplysninger, og de e-mailadresser, som tilbudsgiver ønsker at der fremsendes link til mødeadgang til.

På mødet vil SKI orientere om udbudsforretningen, samt gennemgå hvorledes tilbudsafgivelse gennemføres elektronisk. På mødet vil der være lejlighed til at stille spørgsmål om udbuddet samt udbudsmaterialets formelle og materielle dele. SKI vil svare på spørgsmål, i det omfang det er foreneligt med udbudsreglerne, og i det omfang SKI er i stand til at give et korrekt svar under mødet. SKI's svar på mødet er dog kun vejledende og ikke bindende. Såfremt svar på et spørgsmål giver anledning til tvivl, herunder som følge af de udbudsretlige rammer, forbeholder SKI sig ret til efterfølgende at svare skriftligt på spørgsmålet. SKI forbeholder sig endvidere ret til efterfølgende skriftligt at korrigere i et svar, der er afgivet under mødet.

Der udarbejdes ikke referat af mødet. Præsentationsmaterialet vil dog efter mødet blive gjort tilgængeligt på ETHICS. Præsentationsmaterialet er dog ikke en del af udbudsmaterialet, og er således alene vejledende og ikke bindende.

Det er alene udbudsmaterialet – herunder spørgsmål/svar – i ETHICS, der er gældende.

Det bemærkes, at det ikke er en forudsætning for at afgive tilbud, at man deltager i mødet.

12 Tilbudsfrist og vedståelse

Tilbudsfristen fremgår af udbudssiden på ETHICS.

Tilbud der modtages efter tilbudsfristen, vil ikke blive taget i betragtning.

SKI henleder opmærksomheden på, at servertiden på udbudssiden, der vises online i ETHICS, er den gældende tidsangivelse for udbudsproceduren, herunder ift. tilbudsfristen og om tilbud er rettidigt modtaget. Når tilbudsgiver uploader tilbud og underskriver følgebrevet, registreres denne tid på alle de uploadede dokumenter. Det bemærkes, at det ikke er muligt at uploade yderligere dokumenter i ETHICS efter fristens udløb.

Alternativ fremsendelse af tilbud accepteres ikke, jf. også punkt 9.4.

SKI vil hurtigst muligt og samtidigt underrette tilbudsgiverne om, hvilke afgørelser der er truffet med hensyn til tildeling af rammeaftalen. Underretningen vil indeholde en begrundelse for beslutningen.

Tilbudsgiver skal vedstå sit tilbud i 8 måneder efter tilbudsfristens udløb.

13 Behandling af tilbud

Tilbudsgiverne har ikke adgang til at overvære åbningen af tilbud eller til at få oplysninger om konkurrenters tilbud.

SKI er ikke forpligtet til at tilbagelevere tilbud til tilbudsgiver.

Medmindre andet oplyses, anser SKI ikke udbudsforretningen for afsluttet, førend rammeaftalen er indgået ved parternes underskrift, jf. rammeaftalens punkt 23. SKI forbeholder sig adgangen til med saglig begrundelse at aflyse udbuddet indtil da. Saglig grund vurderes i forhold til de konkrete omstændigheder, og kan f.eks. handle om, men ikke betinget heraf, at tilbuddenes indhold eller antal viser, at konkurrencen om rammeaftalen ikke møder SKI's forventninger til, hvad markedet kan tilbyde SKI's kunder under rammeaftalen.

Tilbudsgivers omkostninger i forbindelse med udbuddet er SKI uvedkommende, herunder såfremt SKI på et sagligt grundlag måtte aflyse udbudsforretningen uden kontraktindgåelse.

14 Forhandlingsforbuddet

Det skal fremhæves, at SKI ikke i traditionel forstand vil kunne forhandle med tilbudsgiverne om de afgivne tilbud. SKI vil således holde sig inden for de rammer for forhandling, der blandt andet er givet vejledning om i en erklæring fra Rådet og Kommissionen i forbindelse med direktiv 93/37/EØF (EFT nr. L 111/114 af 30/4 1994):

"Rådet og Kommissionen erklærer, at fremgangsmåderne med offentligt eller begrænset udbud udelukker enhver forhandling med ansøgere eller bydende om grundlæggende elementer i kontrakterne, som ikke vil kunne ændres uden fare for konkurrencefordrejning, og der må navnlig ikke forhandles om priser; der må kun finde drøftelser sted med ansøgere eller bydende, når det sker med henblik på at præcisere eller supplere indholdet af deres bud eller de ordregivende myndigheds krav, og i det omfang, dette ikke giver anledning til forskelsbehandling."

Der gælder således snævre grænser for forhandling.

Der vil derfor ikke blive afholdt kontrakt- eller prisforhandlinger, hvorfor tilbudsgiverne bør drage omsorg for, at deres tilbud er således, at Rammeaftalen i princippet vil kunne indgås uden forudgående drøftelser mellem tilbudsgiver og SKI.

Det er derfor yderst hensigtsmæssigt, at tilbuddene er fyldestgørende og behandler alle relevante forhold, indeholder alle nødvendige oplysninger og er præcise i enhver henseende.

Tilbudsgiver bør derfor også ved udfyldelsen/færdiggørelsen af bilagene så vidt muligt benytte formuleringer, der er egnet til at bære retlige forpligtelser, og ikke formuleringer som eksempelvis "dette kunne tænkes at gå ud på, at ...", "man kan også tænke sig, at ..." eller "sædvanligvis anvendes ...", "vi har ofte med succes gjort ...", "man kunne også forestille sig, at ...", eller "det kunne eventuelt søges løst ved, at ...". Formuleringer, der ikke er egnet til at bære retlige forpligtelser, kan efter omstændighederne blive behandlet som forbehold med de deraf følgende konsekvenser, jf. punkt 10.

Det er tilbudsgivers ansvar at sikre, at tilbuddet er komplet og udformet i overensstemmelse med retningslinjerne i udbudsmaterialet.

15 Fortrolighed

Udbudsmaterialet skal behandles fortroligt, og tilbudsgiver er ikke berettiget til at anvende materialet eller den viden, der opnås om materialet, i nogen anden sammenhæng.

Efter afslutning af udbuddet er SKI berettiget til at kræve udbudsmaterialet returneret, og tilbudsgiver er i så fald forpligtet til at tilintetgøre/slette enhver kopi heraf.

Efter aftaleindgåelse forbeholder SKI sig ret til at offentliggøre en kortfattet opsummering af evalueringen af de valgte tilbudsgivers tilbud.

SKI forbeholder sig endvidere ret til eventuelt at anvende tilbudsgivers tilbud til analyser og i forbindelse med udarbejdelsen af konverteringslister. Dette vil navnlig være tilfældet, hvis tilbudsgiver er leverandør på en tidligere SKI-aftale vedrørende Rammeaftalens genstand, jf. punkt 4. Der vil i den forbindelse ikke blive offentliggjort priser.

SKI er i henhold til bekendtgørelse 191 af 27. februar 2014 undtaget reglerne om aktindsigt, og som følge heraf kan offentligheden ikke hos SKI få aktindsigt i dokumenter, herunder om beslutninger og andre interne forhold. SKI kan dog af Klagenævnet for Udbud blive pålagt at give aktindsigt i udbudsmateriale og modtagne tilbud.

SKI offentliggør ikke oplysninger, som virksomheden har angivet som fortrolige, medmindre Klagenævnet for Udbud pålægger SKI at give aktindsigt i oplysningerne.

Hvis der indgås rammeaftale med en tilbudsgiver, stiller SKI det samlede tilbud til rådighed for de SKI-kunder, der kan benytte sig af rammeaftalen på www.ski.dk. Indholdet af tilbudsgivers tilbud, herunder priser, kan dog kun tilgås af SKI's kunder via login.

SKI's kunder er dog som udgangspunkt omfattet af reglerne om aktindsigt, hvorfor kundernes efterfølgende anvendelse af rammeaftalen kan være underlagt reglerne om aktindsigt. SKI's kunder er berettiget og forpligtet til at give aktindsigt i det omfang, det følger af lovgivningen.

16 Endelig dokumentation

I henhold til udbudslovens §§ 151 og 152 skal SKI kræve, at en tilbudsgiver, som SKI har til hensigt at tildele rammeaftalen, fremlægger endelig dokumentation vedrørende forholdene angivet i tilbudsgivers ESPD, jf. punkt 7, herunder eventuelt ift. ESPD'er fra alle deltagere i en sammenslutning (f.eks. alle konsortiedeltagere) og/eller eventuelle støttende virksomheders ESPD'er. SKI forbeholder sig mulighed for at kræve dokumentationen på ethvert tidspunkt i udbudsproceduren, jf. udbudslovens § 151, stk. 2.

Hvis SKI ikke allerede har modtaget den relevante dokumentation, jf. punkt 7.3, vil SKI bede om at dokumentationen fremlægges inden for en passende frist. Bemærk i den forbindelse at det i ESPD'et erklæres over for SKI, at dokumentationen kan fremlægges straks og på anmodning herom.

16.1 Dokumentation vedrørende udelukkelsesgrunde

Som dokumentation for oplysningerne i ESPD'et vedrørende udelukkelsesgrunde:

- Kan danske virksomheder kan fremlægge en serviceattest udstedt af Erhvervsstyrelsen, der omfatter oplysninger fra politiets kriminalregister.
- Kan udenlandske virksomheder fremlægge de former for dokumentation, der fremgår af e-Certis⁸.

(Udenlandske virksomheder kan med fordel benytte e-Certis til at identificere den dokumentation, som er brugbar, eller kontakte de relevante myndigheder i det land, hvor virksomheden er etableret.)

⁸ <https://ec.europa.eu/tools/ecertis/search>

16.2 Dokumentation vedrørende økonomisk og finansiel formåen

Som dokumentation for oplysningerne i ESPD'et vedrørende økonomisk og finansiel formåen fremlægges:

- Årsregnskab (eller uddrag heraf) fra seneste disponible regnskabsår med angivelse af, hvor den i ESPD'et oplyste samlede omsætning og soliditetsgrad, herunder egenkapital og aktiver, fremgår.

16.3 Dokumentation vedrørende råderetten over støttende virksomheders formåen

Hvis tilbudsgiver baserer sig på en eller flere støttende virksomheder, skal det dokumenteres, at den eller de støttende virksomheder er juridisk forpligtet overfor tilbudsgiver, og at tilbudsgiver faktisk råder over den økonomiske og finansielle formåen og/eller tekniske og faglige formåen, som tilbudsgiver har baseret sig på hos den eller de støttende virksomheder.

I udbudsmaterialet er der vedlagt en skabelon for en støtteerklæring til at dokumentere ovennævnte juridiske forpligtelse og faktiske råden. Når skabelonen er udfyldt og underskrevet, indeholder den således de oplysninger og erklæringer, der er krævet af dokumentationen. Skabelonen kan findes sammen med det øvrige udbudsmateriale på udbudssiden i ETHICS.

16.4 Erklæring vedrørende restriktive foranstaltninger på baggrund af Ruslands handlinger, der destabiliserer situationen i Ukraine

Som dokumentation for at Rammeaftalen kan gennemføres under overholdelse af forbuddene i EU-forordning 833/2014 om restriktive foranstaltninger på baggrund af Ruslands handlinger, der destabiliserer situationen i Ukraine, som ændret ved forordning (EU) 2022/576, skal tilbudsgiver fremlægge en erklæring herom.

I udbudsmaterialet er der vedlagt en skabelon, der dokumenterer tilbudsgivers juridiske forpligtelse vedrørende overholdelse af forordningen. Når skabelonen er udfyldt og underskrevet, indeholder den således de oplysninger og erklæringer, der er krævet. Skabelonen kan findes sammen med det øvrige udbudsmateriale på udbudssiden i ETHICS.

17 Implementering

17.1 Oprettelse af E-katalog

Hvis tilbudsgiver tildeles rammeaftalen, er tilbudsgiver – fra indgåelse af rammeaftalen – forpligtet til at medvirke til at oprette E-kataloget, jf. særbilag 2, som SKI's kunder kan bruge fra rammeaftalens ikrafttræden.

Implementeringsaktiviteterne, herunder oprettelsen af E-kataloget, er et nødvendigt led i at forbedre, at det er praktisk muligt at opfylde rammeaftalen når den træder i kraft. Oprettelsen af E-kataloget indebærer en kontrol og godkendelse af kravene til E-katalogets indhold og format, så E-katalogets tekniske funktioner fungerer efter hensigten og kunderne kan handle elektronisk på rammeaftalen når den træder i kraft, evt. via deres e-handelssystemer. Der er således ikke tale om

en kontrol eller godkendelse af tilbuddets materielle indhold eller konditionsmæssighed, herunder om de tilbudte Produkter/Ydelser opfylder kravene i bilag B, jf. punkt 9.3, herunder **Fejl! Henvissningskilde ikke fundet.** og **Fejl! Henvissningskilde ikke fundet.**

Processen om etablering af E-kataloget, herunder krav til indhold og format af E-kataloget, er nærmere beskrevet i særbilag 2 Implementering, der træder selvstændigt i kraft ved indgåelsen af rammeaftalen. SKI skal gøre opmærksom på, at en tildelt leverandør kan ifalde bod, såfremt leverandøren ikke overholder de i særbilag 2 angivne tidsfrister og eventuelle påkrav fra SKI.

SKI skal derudover gøre tilbudsgiver opmærksom på, at den tildelte leverandør vederlagsfrit skal medvirke til øvrige implementeringsaktiviteter, som f.eks. deltagelse i opstartsmøder, udpegelse og udveksling af kontaktoplysninger om leverandørens medarbejder(e), der er ansvarlig for driften af rammeaftalen, markedsføring over for SKI-kunder mv. SKI vil efter tildelingen af rammeaftalen sende leverandøren nærmere information om disse implementeringsaktiviteter.

17.2 Investeringscreening

Hvis tilbudsgiver tildeles rammeaftalen og tilbudsgiver er hjemmehørende uden for EU eller EFTA eller er under kontrol af eller underlagt betydelig indflydelse i investeringscreeningslovens forstand fra en virksomhed hjemmehørende eller en statsborger fra et land uden for EU eller EFTA, er det en betingelse for indgåelse af rammeaftalen, at tilbudsgiver opnår Erhvervsstyrelsens tilladelse til indgåelsen af rammeaftalen, da rammeaftalen og de efterfølgende leveringskontrakter vurderes at være særlige økonomiske aftaler omfattet af investeringscreeningslovens § 7.

På Erhvervsstyrelsens hjemmeside kan tilbudsgiver via nedenstående link finde styrelsens vejledningsmateriale om investeringscreeningsloven. Det fremgår bl.a. heraf, hvordan ansøgningen skal udarbejdes og sendes til Erhvervsstyrelsen.

Se vejledningsmaterialet om investeringscreeningloven i linket nedenfor:

<https://erhvervsstyrelsen.dk/screening-af-udenlandske-investeringer>

Ansøgningen skal sendes til Erhvervsstyrelsen via nedenstående link:

<https://erhvervsstyrelsen.dk/ansoegning-eller-anmeldelse>

Kan tilbudsgiver ikke opnå Erhvervsstyrelsens tilladelse til indgåelse af Rammeaftalen, betragtes tilbudsgivers tilbud som uantageligt, og tilbudsgiver vil således ikke kunne tildeles Rammeaftalen omfattet af dette konkrete indkøb.

18 Tjekliste

Tjeklisten er ment som en hjælp til, at tilbudsgiver ikke glemmer elementer i sin tilbudsafgivelse. Det skal dog fremhæves, at det er tilbudsgivers ansvar alene at afgive komplet tilbud.

Tilbudsgiver bedes sikre sig følgende:

- Foretag tilmelding i ETHICS
- Download udbudsmaterialet og gem det på egen pc
- Læs det samlede udbudsmateriale grundigt igennem

-
- Stil evt. spørgsmål til udbudsmaterialet inden udløb af spørgefrist, jf. punkt 11.1
 - European Single Procurement Document (ESPD)
 - Udfyld alle felter i ESPD'et, jf. punkt 9.2.1, og underskriv
 - Bilag C Leverandørens tilbud
 - Udfyld alle oplysninger i bilag C, C.1 og C.2, jf. punkt 9.3
 - Upload til ETHICS
 - Upload den relevante endelige dokumentation i henhold til punkt 16, jf. dog punkt 7.3.
 - Tilbudsafgivelsen afsluttes og følgebrevet genereres ved tryk på knappen "Underskriv og afslut tilbud"
 - Markér, ved afkrydsning, virksomhedens samlede tilbud
 - Signér elektronisk med ETHICS-signatur
 - Sørg for rettidig elektronisk aflevering, jf. tilbudsfristen i punkt 12. Det er ikke muligt at færdiggøre og afslutte dokumenter eller at uploade dokumenter i ETHICS efter tilbudsfristens udløb. Systemet lukkes automatisk, hvorfor det er vigtigt at begynde dokumentafslutnings- og upload-processen i god tid.

Tilbudsgiver bør sørge for at have it-teknisk assistance til rådighed i forbindelse med afgivelse af tilbud, såfremt det måtte opstå uforudsete it-problemer undervejs, herunder særligt op imod tilbudsfristens udløb.